



**PENGARUH PROFITABILITAS, AKTIVITAS
MARKETING, PENERAPAN E-COMMERCE,
LEVERAGE, DAN PERTUMBUHAN
PERUSAHAAN TERHADAP NILAI
PERUSAHAAN
(STUDI PADA PERUSAHAAN SEKTOR
INDUSTRI BARANG KONSUMSI YANG
TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA
PERIODE 2013-2017)**

Diajukan Oleh:
ARINII DIINIYA
NIM: 2015-12-177

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
TAHUN 2019**



**PENGARUH PROFITABILITAS, AKTIVITAS
MARKETING, PENERAPAN E-COMMERCE,
LEVERAGE, DAN PERTUMBUHAN
PERUSAHAAN TERHADAP NILAI
PERUSAHAAN**

**(STUDI PADA PERUSAHAAN SEKTOR
INDUSTRI BARANG KONSUMSI YANG
TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA
PERIODE 2013-2017)**

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan
jenjang pendidikan Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan
Bisnis Universitas Muria Kudus

Diajukan Oleh:
ARINII DIINIYA
NIM: 2015-12-177

**PROGRAM STUDI AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
TAHUN 2019**

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

**PENGARUH PROFITABILITAS, AKTIVITAS MARKETING,
PENERAPAN E-COMMERCE, LEVERAGE, DAN PERTUMBUHAN
PERUSAHAAN TERHADAP NILAI PERUSAHAAN (STUDI PADA
PERUSAHAAN SEKTOR INDUSTRI BARANG KONSUMSI YANG
TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA PERIODE 2013-2017)**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Arinii Diiniya

NIM. 201512177

Telah dipertahankan di Depan Dewan Penguji pada hari Kamis 15 Agustus 2019
dan telah dinyatakan memenuhi syarat untuk diterima.

SUSUNAN DEWAN PENGUJI

Ketua

Nafi' Inayati Zahro, SE, M.Si
NIDN. 0603088501

Sekretaris

Aprilia Whetyniawaty, SE, M.Si
NIDN. 0607048403

Anggota

Zaenal Afifi, SE, M.Si
NIDN. 0626038801

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Dr. Ir. Mochamad Edris, Drs. MM
NIDN. 0618066201

HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

**PENGARUH PROFITABILITAS, AKTIVITAS MARKETING,
PENERAPAN E-COMMERCE, LEVERAGE, DAN PERTUMBUHAN
PERUSAHAAN TERHADAP NILAI PERUSAHAAN (STUDI PADA
PERUSAHAAN SEKTOR INDUSTRI BARANG KONSUMSI YANG
TERDAFTAR DI BURSA EFEK INDONESIA PERIODE 2013-2017)**

Oleh:

Arinii Diiniya

NIM. 201512177

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Pengaji Ujian Skripsi
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Kudus, 16 Agustus 2019

Mengetahui,
Ketua Program Studi

Sri Mulyani, SEI, M.Si
NIDN. 0611018202

Pembimbing I

Aprilia Whetyningtyas, SE, M.Si
NIDN. 0607048403

Mengetahui,
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Dr. H. Mochamad Edris, Drs. MM
NIDN. 0618066201

Pembimbing II

Nita Andriyani Budiman, SE, M.Si, Akt.
NIDN. 0614108502

SURAT PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan skripsi dengan judul : “Pengaruh Profitabilitas, Aktivitas *Marketing*, Penerapan *E-Commerce*, *Leverage*, dan Pertumbuhan Perusahaan terhadap Nilai Perusahaan (Studi pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2013-2017)” adalah hasil tulisan saya sendiri, tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang tertulis diacu dalam naskah publikasi ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Kudus, 16 Agustus 2019
Penyusun



Arinii Diiniya
NIM: 201512177

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Maka sesungguhnya beserta kesulitan ada kemudahan, sesungguhnya beserta kesulitan itu ada kemudahan. Maka apabila engkau telah selesai (dari sesuatu urusan), tetaplah bekerja keras (untuk urusan yang lain). Dan hanya kepada tuhanmu engkau berharap (QS. AL-Insyirah; 5-8).

“Barang siapa yang menempuh jalan untuk mencari suatu ilmu, Niscaya Allah memudahkannya ke jalan menuju surga” (HR. Turmudzi)

Yesterday's me is still me. Today, I am who I am with all of my faults and my mistakes. Tomorrow, I might be a tiny bit wiser and that'll be me too. These faults and mistakes are what I am, making up the brightest stars in the constellation of my life. I have come to love myself for who I am, for who I was, and for who I hope to become.” - Kim Namjoon, 2018, UN

Kupersembahkan karyaku ini

*Teruntuk Ibu, Bapak, Adik dan semua sanak-saudaraku, serta
Sahabat-sahabatku, Dewi, Vita, Amy, Wulan, Lena, Uvy, Metha, dan Mega,*

Terima kasih atas dan do'a dan dukungan yang tak putus dari kalian

Kalian adalah “the best part of my life”

Semoga kita semua diberikan kesehatan dan kebahagiaan selalu

Amin.

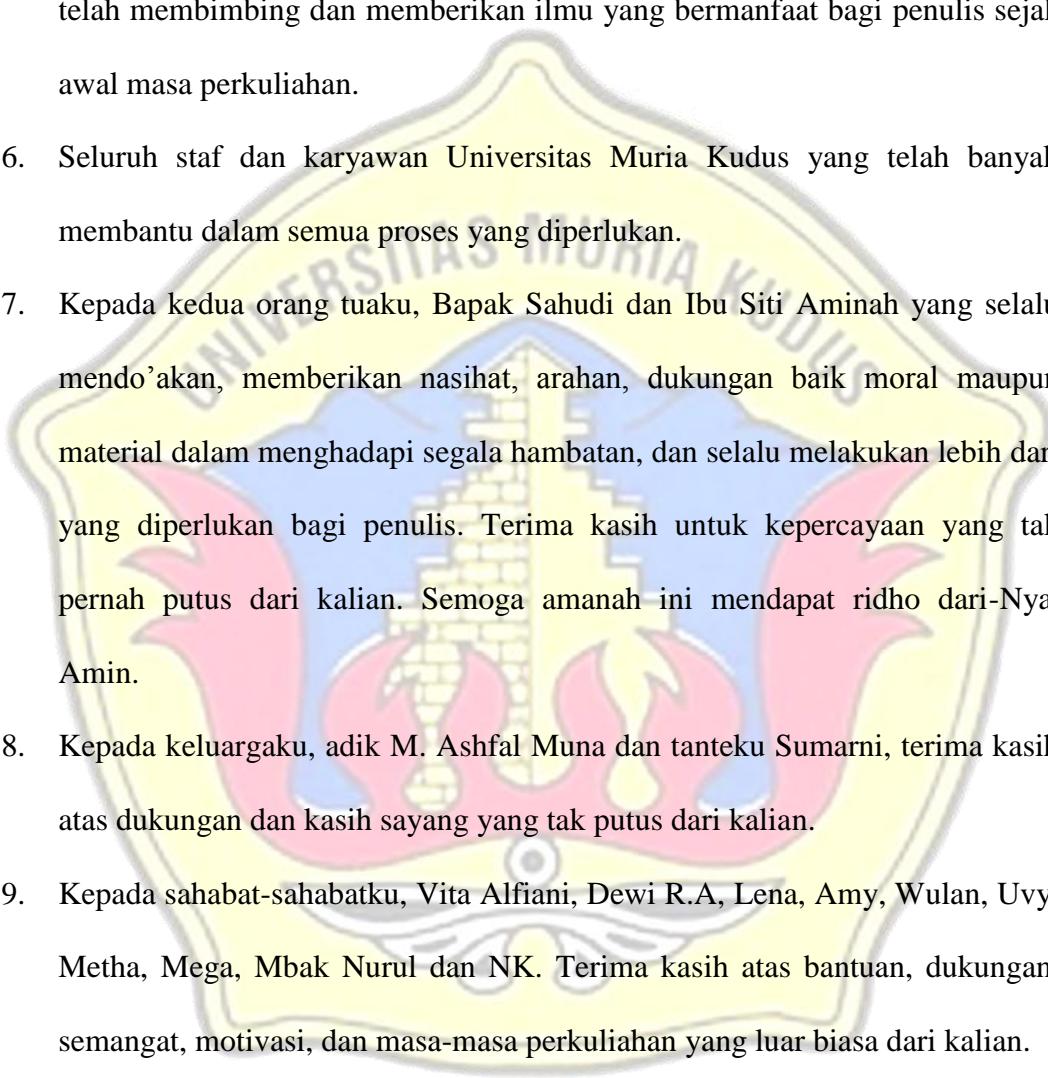
KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Alhamdulillahirabbil'alamin, puji syukur ke hadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, serta inayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul "**Pengaruh Profitabilitas, Aktivitas Marketing, Penerapan E-commerce, Leverage, dan Pertumbuhan Perusahaan terhadap Nilai Perusahaan (Studi pada Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia Periode 2013-2017)**" ini dengan baik. Skripsi ini disusun sebagai syarat akademis dalam menyelesaikan studi program Sarjana (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Jurusan Akuntansi Universitas Muria Kudus.

Penulis menyadari bahwa tanpa dukungan, bantuan, serta do'a dari semua kalangan yang terlibat, penulis tidak akan dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. H. Mochamad Edris, Drs. MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
2. Ibu Sri Mulyani, SEI, M.Si selaku Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
3. Ibu Aprilia Whetyningtyas, SE, M.Si selaku Dosen Pembimbing pertama yang telah meluangkan waktu, memberikan saran, serta pengetahuan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

- 
4. Ibu Nita Andriyani Budiman, SE, M.Si, Akt. selaku Dosen Pembimbing kedua yang telah meluangkan waktu, memberikan saran, serta pengetahuan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
 5. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus yang telah membimbing dan memberikan ilmu yang bermanfaat bagi penulis sejak awal masa perkuliahan.
 6. Seluruh staf dan karyawan Universitas Muria Kudus yang telah banyak membantu dalam semua proses yang diperlukan.
 7. Kepada kedua orang tuaku, Bapak Sahudi dan Ibu Siti Aminah yang selalu mendo'akan, memberikan nasihat, arahan, dukungan baik moral maupun material dalam menghadapi segala hambatan, dan selalu melakukan lebih dari yang diperlukan bagi penulis. Terima kasih untuk kepercayaan yang tak pernah putus dari kalian. Semoga amanah ini mendapat ridho dari-Nya. Amin.
 8. Kepada keluargaku, adik M. Ashfal Muna dan tanteku Sumarni, terima kasih atas dukungan dan kasih sayang yang tak putus dari kalian.
 9. Kepada sahabat-sahabatku, Vita Alfiani, Dewi R.A, Lena, Amy, Wulan, Uvy, Metha, Mega, Mbak Nurul dan NK. Terima kasih atas bantuan, dukungan, semangat, motivasi, dan masa-masa perkuliahan yang luar biasa dari kalian.
 10. Teman-temanku jurusan akuntansi Universitas Muria Kudus angkatan 2015. Terima kasih untuk bantuan, semangat, dan hari-hari yang menyenangkan bersama di Universitas Muria Kudus.

Kepada semua pihak yang namanya tidak dapat disebutkan satu persatu, saya mengucapkan banyak terima kasih atas segala bantuan yang diberikan. Semoga Allah melimpahkan rahmat-Nya kepada Bapak, Ibu, Saudara yang telah berbuat baik kepada saya.

Penulis mohon maaf apabila dalam penyusunan maupun pembahasan skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun demi penulisan yang lebih baik di masa mendatang. Semoga penulisan skripsi ini dapat bermanfaat bagi berbagai pihak yang berkepentingan.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.



ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh profitabilitas, aktivitas *marketing*, penerapan *e-commerce*, *leverage*, dan pertumbuhan perusahaan terhadap nilai perusahaan. Objek penelitian yang digunakan yaitu perusahaan sektor industri barang konsumsi yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) periode 2013-2017. Metode pengambilan sampel adalah dengan menggunakan teknik *purposive sampling*. Jumlah sampel dalam penelitian ini sebanyak 60 sampel. Teknik analisis yang digunakan adalah analisis regresi berganda. Hasil penelitian menunjukkan bahwa profitabilitas, aktivitas *marketing*, dan *leverage* berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan. Sedangkan penerapan *e-commerce* dan pertumbuhan perusahaan tidak berpengaruh terhadap nilai perusahaan.

Kata Kunci: Profitabilitas, Aktivitas *Marketing*, Penerapan *E-Commerce*, *Leverage*, Pertumbuhan Perusahaan, dan Nilai Perusahaan



ABSTRACT

This research is aimed to analyze the effects of profitability, marketing activity, e-commerce implementation, and company's growth on firm value. The object of this research is consumer goods sector company that listed in Indonesia Stock Exchange through in 2013-2017 periods. The sampling method used in this research is purposive sampling. The sample consisted of 60 samples. The data analysis technique used in this research is Multiple Regression Analysis. The results showed that profitability, marketing activity and leverage have a positive effect on firm value. While e-commerce implementation and company's growth have no effect toward firm value.

Keywords: *profitability, marketing activity, e-commerce implementation, leverage, company's growth, and firm value*



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
SURAT PERNYATAAN.....	v
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
ABSTRAK	x
<i>ABSTRACT</i>	xi
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvii
DAFTAR GRAFIK.....	xviii
DAFTAR LAMPIRAN	xix
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Ruang lingkup	8
1.3 Perumusan Masalah.....	9
1.4 Tujuan Penelitian.....	9
1.5 Kegunaan Penelitian	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	11
2.1 Landasan Teori	11
2.1.1. <i>Signaling Theory</i>	11
2.1.2. <i>Stakeholders Theory</i>	13
2.1.3. Profitabilitas	16
2.1.4. <i>Marketing</i>	18
2.1.5. <i>E-commerce</i>	22
2.1.6. <i>Leverage</i>	24
2.1.7. Pertumbuhan Perusahaan	26
2.1.8. Nilai Perusahaan.....	27

2.2	Penelitian Terdahulu.....	28
2.3	Kerangka Pemikiran	34
2.4	Hipotesis.....	38
2.4.1.	Pengaruh Profitabilitas terhadap Nilai Perusahaan	38
2.4.2.	Pengaruh Aktivitas <i>Marketing</i> terhadap Nilai Perusahaan	39
2.4.3.	Pengaruh Penerapan <i>E-Commerce</i> terhadap Nilai Perusahaan	40
2.4.4.	Pengaruh <i>Leverage</i> terhadap Nilai Perusahaan.....	42
2.4.5.	Pengaruh Pertumbuhan Perusahaan terhadap Nilai Perusahaan	43
BAB III METODE PENELITIAN.....		44
3.1	Rancangan Penelitian	44
3.2	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	44
3.3	Variabel Dependen	44
3.4	Variabel Independen.....	45
3.4.1	Profitabilitas	45
3.4.2	Aktivitas <i>Marketing</i>	46
3.4.3	Penerapan <i>E-Commerce</i>	46
3.4.4	<i>Leverage</i>	47
3.4.5	Pertumbuhan Perusahaan	48
3.5	Jenis dan Sumber Data	48
3.6	Populasi dan Sampel	48
3.7	Pengumpulan Data	50
3.8	Pengolahan Data.....	50
3.9	Analisis Data	50
3.9.1	Statistik Deskriptif	51
3.9.2	Uji Asumsi Klasik	51
2.9.2.1	Uji Normalitas	52
2.9.2.2	Uji Multikolinearitas	52
2.9.2.3	Uji Heteroskedastisitas	53
2.9.2.4	Uji Autokorelasi	54
3.9.3	Analisis Regresi Linear Berganda	55
3.9.4	Pengujian Hipotesis	56

2.9.4.1	Uji Koefisien Determinasi (R^2)	56
2.9.4.2	Uji F.....	56
2.9.4.3	Uji Hipotesis (Uji t).....	57
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN		59
4.1	Gambaran Umum Objek Penelitian	59
4.2	Analisis Data	61
4.2.1	Hasil Analisis Statistik Deskriptif	61
4.2.1.1	Nilai Perusahaan	61
4.2.1.2	Profitabilitas	62
4.2.1.3	Aktifitas <i>Marketing</i>	62
4.2.1.4	Penerapan <i>E-Commerce</i>	63
4.2.1.5	<i>Leverage</i>	63
4.2.1.6	Pertumbuhan Perusahaan	63
4.2.2	Uji Asumsi Klasik	64
4.2.2.1	Uji Normalitas	64
4.2.2.2	Uji Multikolinearitas	65
4.2.2.3	Uji Heteroskedastisitas	66
4.2.2.4	Uji Autokorelasi	67
4.2.3	Analisis Regresi Linear Berganda.....	68
4.2.4	<i>Goodness of Fit Model</i>	70
4.2.4.1.	Uji Koefisien Determinasi	71
4.2.4.2.	Uji F	71
4.2.4.3.	Uji t	72
4.3	Pembahasan	75
4.3.1.	Pengaruh Profitabilitas terhadap Nilai Perusahaan	75
4.3.2.	Pengaruh Aktivitas <i>Marketing</i> terhadap Nilai Perusahaan	77
4.3.3.	Pengaruh Penerapan <i>E-Commerce</i> terhadap Nilai Perusahaan	78
4.3.4.	Pengaruh <i>Leverage</i> terhadap Nilai Perusahaan.....	79
4.3.5.	Pengaruh Pertumbuhan Perusahaan terhadap Nilai Perusahaan	80
BAB V PENUTUP.....		82
5.1.	Kesimpulan.....	82

5.2.	Keterbatasan Penelitian	83
5.3.	Saran	84
DAFTAR PUSTAKA		82



DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 Penyeleksian Sampel.....	60
Tabel 4.2 Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	61
Tabel 4.3 Hasil Pengujian Normalitas	65
Tabel 4.4 Hasil Uji Multikolinearitas	66
Tabel 4.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas – Uji Glejser	67
Tabel 4.6 Hasil Uji Autokorelasi	68
Tabel 4.7 Analisis Regresi	69
Tabel 4.8 Hasil Koefisien Determinasi	71
Tabel 4.9 Hasil Uji F	72
Tabel 4.10 Hasil Uji t	73

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran 37



DAFTAR GRAFIK

Grafik 1.1 Grafik Penurunan Harga Saham PT. Tempo Scan Pasific, Tbk (TPSC)	3
---	---



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1. Daftar Populasi
- Lampiran 2. Penyeleksian Sampel
- Lampiran 3. Daftar Sampel Perusahaan
- Lampiran 4. Tabulasi Sebelum *Outlier*
- Lampiran 5. Perhitungan Nilai Perusahaan
- Lampiran 6. Perhitungan Profitabilitas
- Lampiran 7. Perhitungan Log Beban Pemasaran
- Lampiran 8. Perhitungan Penerapan *E-Commerce*
- Lampiran 9. Perhitungan *Leverage* (DER)
- Lampiran 10. Perhitungan Pertumbuhan Perusahaan
- Lampiran 11. Statistik Deskriptif Data Penelitian
- Lampiran 12. Uji Normalitas
- Lampiran 13. Uji Multikolinearitas
- Lampiran 14. Uji Heteroskedastisitas
- Lampiran 15. Uji Autokorelasi
- Lampiran 16. Metode Regresi Linear Berganda
- Lampiran 17. Koefisien Determinasi
- Lampiran 18. Uji Statistik F
- Lampiran 19. Uji Statistik t