

PENERAPAN MODEL RAPID APPLICATION DEVELOPMENT MENGUNAKAN SOCIAL MEDIA CONTENT MARKETING BAGI UMKM DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN MASYARAKAT EKONOMI ASEAN (MEA)

by Esti Wijayanti

Submission date: 14-Feb-2020 10:43AM (UTC+0700)

Submission ID: 1257215007

File name: 661-3221-1-PB.pdf (280.15K)

Word count: 1691

Character count: 10418

PENERAPAN MODEL RAPID APPLICATION DEVELOPMENT MENGGUNAKAN SOCIAL MEDIA CONTENT MARKETING BAGI UMKM DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN MASYARAKAT EKONOMI ASEAN (MEA)

Esti Wijayanti, Evanita

Teknik Informatika, Fakultas Teknik, Universitas Muria Kudus
esti.wijayanti@umk.ac.id, evanita@umk.ac.id

Abstract

Marketing is important for the entrepreneur who produces the good produced. In this global competition, entrepreneurs have to find solutions to face the market how to market the production goods in order to be sold and received to the outside community. One solution to disseminate information is by sticking advertisement whose contents concern the quality of production goods, information from neighbors and benner. The current title is advertisement in society is by utilizing internet technology, that is through the website (website) that can be accessed around the world. This website can be used as marketing promotion tool of umkm production in Kudus. Before building the website is required analysis and design so that the resulting system can be as much as possible. With the modeling of Unified Modeling Language and php programming language and mysql database, and social media content marketing (SMCM) is a research approach to explore variations in the marketing experience of the community about using information, the development of information based information systems can provide information generated website that can be used as media information to find out the umkm goods product in Kudus.

Keywords: social, media, content, marketing, unified

Abstrak

Pemasaran sangat penting bagi pengusaha yang memproduksi barang yang dihasilkan. Pada persaingan global ini pengusaha harus mencari solusi untuk menghadapi pasar bagaimana cara untuk memasarkan barang produksi agar laku dan diterima pada masyarakat luar. Salah satu solusi untuk menyebarkan informasi dengan cara menempelkan brosur yang isinya mengenai kualitas barang produksi, informasi dari tetangga dan benner. Pemasaran yang sekarang ini sedang mengemuka di masyarakat adalah dengan cara memanfaatkan teknologi internet, yaitu melalui situs internet (*website*) yang dapat diakses di seluruh dunia. *Website* ini dapat digunakan sebagai sarana promosi pemasaran produksi umkm di Kudus. Sebelum membangun *website* tersebut diperlukan analisa dan perancangan agar sistem yang dihasilkan dapat semaksimal mungkin. Dengan pemodelan *Unified Modelling Language* dan bahasa pemrograman php serta *database* mysql, dan *social media content marketing* (SMCM) merupakan pendekatan penelitian untuk mengeksplorasi variasi dalam pengalaman pemasaran masyarakat tentang menggunakan informasi, pengembangan sistem informasi berbasis *website* mampu memberi informasi dihasilkan *website* yang dapat digunakan sebagai media informasi untuk mengetahui produk barang umkm di Kudus.

Kata kunci: social, media, content, marketing, unified

PENDAHULUAN

Para pengusaha kecil atau yang disebut usaha kecil dan menengah (UMKM) di kota kudus biasanya memasarkan barang produksinya di pasar local sehingga produk hanya disajikan pada masyarakat sekitar, kota Kudus adalah salah satu kota yang terletak di sebelah utara pulau jawa kota kecil ini, salah satu hal yang wajar apabila para pengusaha

membutuhkan pemasaran yang tepat agar seluruh masyarakat mengetahui informasi produk yang ada pada kota kudus.

Tahu adalah bahan makanan dengan bahan dasar kacang kedelai lokal maupun impor yang biasa dikonsumsi oleh masyarakat Indonesia. Tahu yang mengandung energi, protein, karbohidrat, lemak, kalsium, fosfor, dan zat

besi. Selain itu di dalam. Tahu juga terkandung vitamin A, vitamin B1 dan vitamin C.

Analisis situasi pasar produksi tahu yang biasanya kita sebut market share adalah pasar yang selama ini ada biasanya dikuasai oleh perusahaan besar. Sehingga para penguasa kecil atau yang disebut usaha kecil dan menengah (UMKM) mengalami kesulitan dalam pemasaran yang tradisional terhadap keseluruhan penjualan seluruh pesaing.

Gambaran produksi pada usaha tahu dapat di lihat pada Gambar 1. Pembuatan tahu yang masih terbelang sangat konvensional dan juga penjualannya yang masih menggunakan metode bertemuanya calon pembeli dan penjual pada tempat yang sama untuk bertransaksi.



Gambar 1. Produksi Pembuatan Tahu

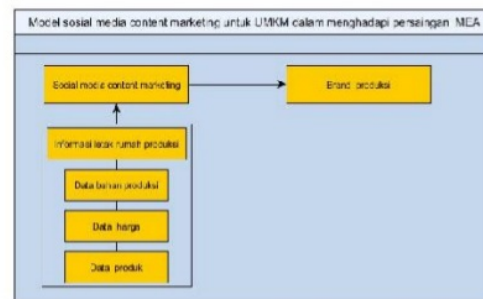
Transaksi melalui internet telah menjadi trend di era tahun 2018 ini dan makna pasar yang sebenarnya telah dikemas sedemikian praktisnya sehingga user pun merasa dimanjakan oleh fasilitas yang ada. Keberadaan internet tidak membatasi seseorang untuk melakukan transaksi, di mana saja dan kapan saja transaksi dapat terjadi. Hal ini menggambarkan apa terjadinya sebenarnya dapat mengambil gambar atau capture dapat dilihat oleh orang lain tanpa datang langsung ke lokasi. Dengan cara konvensional sangat menyulitkan para user mengetahui informasi yang diinginkan, dengan adanya teknologi ini user sangat terbantu dan berpengaruh terhadap peningkatan persaingan.

Sosial Media Content Marketing (SMCM) memainkan peran penting dalam kesehatan merek, karena merupakan media untuk konsumen untuk mendapatkan informasi tentang merek (Ahmad N.S., dkk., 2015).

Dengan menggunakan metode Sosial Media Content Marketing untuk mendesign web yang akan dirancang menggunakan Unified Modelling Language maka akan menghasilkan web untuk memudahkan pengusaha untuk memasarkan produk barang umkm yang ditawarkan dan user atau customer dapat mengetahui informasi produksi melalui web yang akan diimplemntasikan.

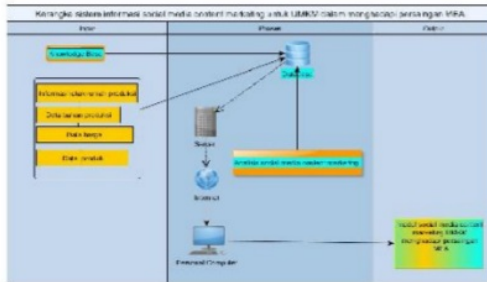
TINJAUAN PUSTAKA

Sosial Media Content Marketing (SMCM) memainkan peran penting dalam kesehatan merek karena merupakan media untuk konsumen untuk mendapatkan informasi tentang merek (Ahmad N.S., 2015) Pada saat ini, para pengusaha cenderung menggunakan media pemasaran sosial untuk memasarkan tentang produk mereka kepada konsumen. Melalui social platform media, mereka terlibat dengan konsumen mereka dan membangun interaksi aktif antara mereka. Oleh karena itu, sangat penting untuk perusahaan untuk memiliki konten pemasaran yang baik untuk menarik lebih banyak pelanggan untuk mengunjungi halaman mereka. Berikut ini adalah framework penelitian *social media content marketing* untuk UMKM dalam menghadapi persaingan masyarakat ekonomi asean (MEA), yang ditunjukkan pada Gambar 2: Gambaran kerangka sistem informasi yang di gunakan untuk mengimplemntasikan perangkat lunak ini sebagai berikut, yang dapat dilihat pada Gambar 2.



Gambar 2: *Framework social media content marketing*

Adapun gambaran kerangka sistem informasi penelitian social media content marketing untuk UMKM dalam menghadapi persaingan Masyarakat Ekonomi Asean (MEA), untuk meningkatkan pendapatan pada UMKM dan pemasaran secara global yang akan diusulkan ditunjukkan pada Gambar 3.



Gambar 3: Kerangka sistem penelitian *Social Media Content Marketing* bagi UMKM dalam menghadapi persaingan Masyarakat Ekonomi Asean (MEA)

METODOLOGI

Adapun metode pengembangan sistem yaitu RAD (*Rapid Application Development*) untuk dilaksanakan dalam kegiatan ini yang dapat dilihat pada Gambar 4, metode ini mampu memperbaiki sistem karena berkerja pada dalam *workshop* desain RAD mampu mengembalikan user untuk merancang sistem kemudian membangun sistem sesuai keinginan *user* lalu membuat sistem baru dilihat pada Gambar 4.



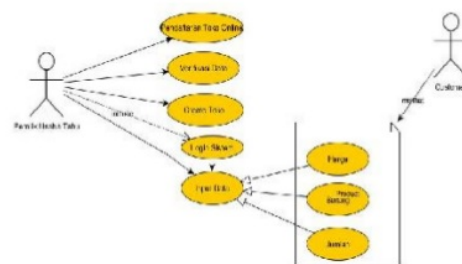
Gambar 4: Model *Rapid Application Development*

Tahapan model *rapid application development* untuk impementasi social media content marketing bagi umkm dalam menghadapi persaingan Masyarakat Ekonomi Asean:

1. Mengidentifikasi tujuan informasi.
 Pada tahapan pertama adalah memahami informasi apa saja yang akan diberikan kepada *user*, *user* merupakan para pembeli yang akan membeli barang dari produsen dari seluruh manusia dengan menggunakan koneksi internet.
2. Bekerja dengan penguna untuk merancang sistem.
 Pada sisi penguna menginginkan sebuah sistem yang *user friendly* untuk membuat user nyaman dalam transaksi dan melakukan trnsaksi berulang-ulang.
3. Membangun sistem.
 Sistem yang akan dibangun berbasis web untuk kemudahan user bertransaksi dengan menggunakan perancangan UML (*Unified Modelling Language*) Untuk mengimplementasikan sistem baru.
4. Menggunakan sistem baru.
 Sistem baru yang digunakan oleh user untuk bertransaksi jual beli.

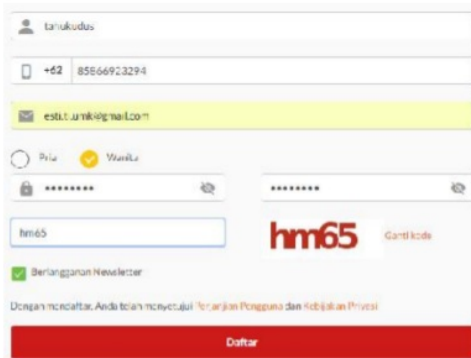
HASIL DAN PEMBAHASAN

Pada tahapan perancangan sistem yaitu menggunakan UML (*Unified Modelling Language*) berikut ini adalah bisnis *usecase* diagram yang dapat dilihat pada Gambar 5.



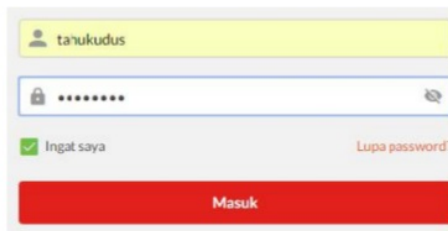
Gambar 5. Bisnis *usecase* diagram toko *online*

Pada Gambar 6 adalah pendaftaran toko *online* yaitu pendaftaran pemilik toko untuk menginformasikan barang yang akan di jual.



Gambar 6. Pendaftaran toko *online*

Sebelum mengakses web ke website toko online user dapat masuk ke form login. Form login dapat di lihat pada Gambar 7.



Gambar 7. *Form Login* untuk masuk ke *website*

Setelah masuk halaman website toko, pemilik usaha dapat membuka toko untuk memasarkan produk. Tampilan untuk membuka toko dapat di lihat pada Gambar 8.



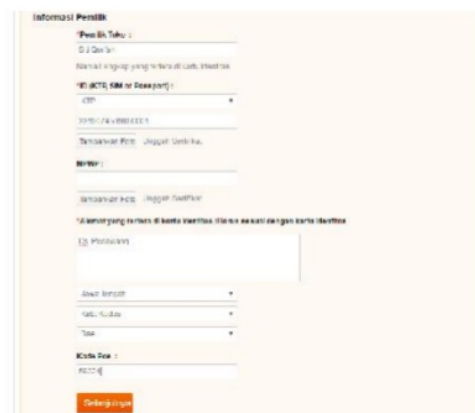
Gambar 8. Halaman buka toko

Mengisi nomor Hp untuk verifikasi pembuatan toko dapat dilihat pada Gambar 9



Gambar 9. Verifikasi nomor HP

Verifikasi nomor *Handphone* berhasil dapat dilihat pada Gambar 10.



Gambar 10. Tampilan menu *verifikasi* nomor *handphone*

Langkah berikutnya adalah memberikan informasi secara detail untuk membuka toko *online* yang dpat dilihat pada Gambar 11.



Gambar 11. *Form Informasi Pemilik toko online*

Langkah berikutnya adalah mengisi informasi mengenai toko yang akan dibuat. Yang dapat dilihat pada Gambar 12.

Gambar 12. Form informasi mengenai toko online

Gambar 13. Tampilan informasi toko akan segera dibuka.

SIMPULAN

Pengusaha tahu harus membuat toko online untuk meningkatkan keuntungan yang selama ini metode penjualannya dengan cara konvensional yaitu dengan cara menjual tahu di

pasar tradisional dan bertemu dengan calon pembeli lalu melakukan transaksi. Dengan memiliki toko online ini pengusaha tahu dapat memasarkan barang produksinya ke masyarakat luas dengan akses internet. Selain itu juga dapat menambah income pengusaha, serta lebih bagi pembeli tanpa harus datang langsung ke pasar tradisional.

DAFTAR PUSTAKA

Adi N., 2011, Perancangan dan Implementasi. Yogyakarta: Andi Offset.

Ahmad N. S., Musa R., Harun M.H.M., 2015, The Impact of Social Media Content Marketing (SMCM) towards Brand Health. Fifth international conference on marketing and retailing (5th incommar)

Alalwana, A. A., Ranab, N.P., Dwipudib, Yogesh K., Raed Algharabatc, 2017, Social media in marketing: A review and analysis of the existing literature: Telematics and Informatics, 44, 137-140

Basso Paulo F., Pillat M. R., Oliveira T. C., 2016, Automated Design of Multi-Layered Web Information Systems. The Journal of Systems & Software.

Kang, H., Bradley, G., 2002, Measuring the performance of IT services. International Journal of Accounting Information Systems, 3(3), 151-164.

Martin Fowler, 2005, Panduan Singkat Pemodalan Objek Standar. Jogyakarta: Andi.

Muhammad S., 2006, Membangun Aplikasi Berbasis Php Dan Mysql. Yogyakarta: Andi Offset.

Roger S Pressman, 2010, Rekayasa Perangkat Lunak Pendekatan Praktisi. Yogyakarta: Andi Offset.

Rahgu. Gehrke Johannes Ramakhisnan, 2007, Sistem Management Database. Yogyakarta: Andi Offset.

Tsai, P.S., Tsai C. C., Hwang H. G., 2011, College students' conceptions of context-aware ubiquitous learning: phenomenographic analysis, Internet and Higher Education, 14, 137-141.

Wijayanti, E. 2018. Model Social Media Content Marketing untuk Pengrajin di Kota Kudus, Jupiter UNSRI, 33-43, Politeknik

Negeri Sriwijaya.

Yates C., 2015, Exploring variation in the ways of experiencing health information literacy: A phenomenographic study, Library & Information Science Research, 37, 220-227.

PENERAPAN MODEL RAPID APPLICATION DEVELOPMENT MENGGUNAKAN SOCIAL MEDIA CONTENT MARKETING BAGI UMKM DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN MASYARAKAT EKONOMI ASEAN (MEA)

ORIGINALITY REPORT

12%

SIMILARITY INDEX

11%

INTERNET SOURCES

5%

PUBLICATIONS

5%

STUDENT PAPERS

MATCH ALL SOURCES (ONLY SELECTED SOURCE PRINTED)

1%

★ Submitted to Radboud Universiteit Nijmegen

Student Paper

Exclude quotes On

Exclude matches Off

Exclude bibliography On