



**PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT TERHADAP MINAT BELI
KONSUMEN DENGAN BRAND CREDIBILITY SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING
(STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE DI KOTA
KUDUS)**

Oleh :
Nindia Silvi Oktafiani
201811117

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
TAHUN 2022**



**PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT TERHADAP MINAT BELI
KONSUMEN DENGAN BRAND CREDIBILITY SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING
(STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE DI KOTA
KUDUS)**

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat
untuk menyelesaikan jenjang pendidikan
Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muria Kudus

Oleh :

Nindia Silvi Oktafiani
201811117

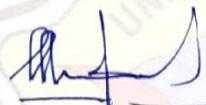
**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
TAHUN 2022**

**PENGARUH CELEBRITY ENDORSMENT TERHADAP MINAT BELI
KONSUMEN DENGAN MINAT BELI KONSUMEN DENGAN BRAND
CREDIBILITY SEBAGAI VARIABEL INTERVENING
(STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE
DI KOTA KUDUS)**

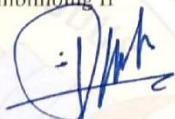
Skripsi ini telah disetujui untuk dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian
Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Tanggal 29 Juli 2022

Pembimbing I


(Dr. H. Mochamad Edris, Drs., MM.)
NIDN. 0618066201

Pembimbing II


(Faridhatun Faidah, SE., MM.)
NIDN. 0601099201

Mengetahui
Ketua Program Studi Manajemen


(Nurul Rizka Arumsari, SE., MM.)
NIDN. 0628048702

**PENGARUH CELEBRITY ENDOSRMENT TERHADAP MINAT BELI
KONSUMEN DENGAN BRAND CREDIBILITY SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING (STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE
DI KOTA KUDUS)**

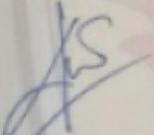
Nama : Nindia Silvi Oktafiani
NIM : 201811117
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian Skripsi
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

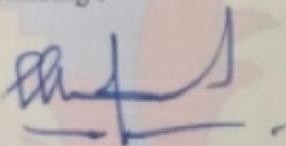
Kudus, 19 Agustus 2022

Mengetahui,

Ketua Program Studi

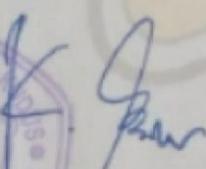

(Nurul Rizka Arumsari, S.E., M.M.)
NIDN. 0628048702

Pembimbing I

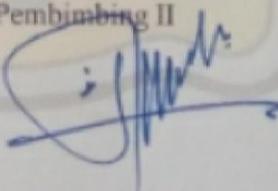

(Dr. H. Mochamad Edris., Drs., M.M.)
NIDN. 0618066201

Mengetahui,

Dekan


(Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M.)
NIDN. 0616077304

Pembimbing II


(Faridhatun Faidah, S.E., M.M.)
NIDN. 0601099201

MOTTO DAN PERSEMPAHAN

MOTTO

- ❖ "Allah tidak akan mengubah nasib seseorang apabila mereka tidak mengubah nasibnya sendiri"

– (QS. Ar-Raq:11)



KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan segala rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul "**PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN DENGAN BRAND CREDIBILITY SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE DI KOTA KUDUS)**" dengan baik.

Adapun maksud dari penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi syarat guna menyelesaikan Program Studi Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi Universitas Muria Kudus.

Mengingat keterbatasan pengetahuan dan pengalaman penulis, sehingga dalam pembuatan skripsi ini tidak sedikit bantuan, petunjuk, saran-saran maupun arahan dari berbagai pihak, oleh karena itu dengan kerendahan hati dan rasa hormat penulis mengucapkan terima kasih yang tak terhingga kepada :

1. Kedua orang tua penulis yang senantiasa memberi dukungan, do'a dan kasih sayangnya kepada penulis.
2. Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Muria Kudus.
3. Dr. H. Mochamad Edris,, Drs., M.M selaku Dosen Pembimbing pertama yang telah meluangkan waktu, memberikan saran, pengetahuan, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

4. Faridatun Faidah, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing kedua yang telah meluangkan waktu, memberikan saran, pengetahuan, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
5. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi Manajemen Universitas Muria Kudus yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat bagi penulis.
6. Kepada Kakak-kakakku, Adik-adikku, Teman-temanku yang sangat penulis cintai, sayangi, kagumi, dan sebagai panutan dalam hidup saya. Terimakasih atas kasih sayang, perhatian, semangat, dan doa nya yang tiada henti untuk mendoakan penulis agar selalu berada di jalan Allah SWT.
7. Semua pihak yang terkait yang tidak dapat penulis sebut satu persatu yang telah membantu penulis.

Penulis memohon maaf sekiranya dalam penyajian maupun pembahasan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Penulis berharap semoga penulisan skripsi ini dapat bermanfaat bagi berbagai pihak.

assalamu'alaikum Warohmatullahi Wabarakatuh

Penulis,

Nindia Silvi Oktafiani

ABSTRAK

PENGARUH *CELEBRITY ENDORSEMENT* TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN DENGAN *BRAND CREDIBILITY* SEBAGAI VARIABEL *INTERVENING* (STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE DI KOTA KUDUS)

Nindia Silvi Oktafiani

201811117

Pembimbing 1: Dr. H. Mochamad Edris,, Drs., M.M

2: Faridhatun Faidah, S.E., M.M

UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS PROGRAM STUDI MANAJEMEN

ABSTRAKSI

Penelitian ini bertujuan untuk menguji PENGARUH *CELEBRITY ENDORSEMENT* TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN DENGAN *BRAND CREDIBILITY* SEBAGAI VARIABEL *INTERVENING* (STUDI KASUS PENGGUNA SMARTPHONE IPHONE DI KOTA KUDUS). Populasi penelitian yang digunakan adalah pengguna smartphone iPhone di Kota Kudus. Metode yang digunakan adalah *purposive sampling*, pada penelitian ini setidaknya peneliti harus mengambil data dari sampel sekurang – kurangnya sejumlah 97 orang. Hasil penelitian menunjukkan bahwa *Celebrity Endorsement* secara langsung berpengaruh dan signifikan terhadap minat beli, *Celebrity Endorsement* secara langsung berpengaruh dan signifikan terhadap *Brand Credibility*. *Brand Credibility* secara langsung berpengaruh dan signifikan terhadap minat beli. *Celebrity Endorsement* memiliki hubungan positif dan signifikan terhadap minat beli melalui *Brand Credibility*.

Kata kunci: *celebrity endorsement*, minat beli, *brand credibility*.

ABSTRACT

THE EFFECT OF CELEBRITY ENDORSEMENT ON CONSUMER PURCHASE INTEREST WITH BRAND CREDIBILITY AS INTERVENING VARIABLE (EMPIRICAL STUDY OF SMARTPHONE IPHONE USERS IN KUDUS CITY)

Nindia Silvi Oktafiani
201811117

Mentor: 1: Dr. H. Mochamad Edris,, Drs., M.M

2: Faridhatun Faidah, S.E., M.M

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FACULTY OF ECONOMICS AND BUSINESS
STUDY PROGRAM OF MANAGEMENT**

ABSTRACT

This research aims to examine the effect of celebrity endorsement on consumer purchase interest with brand credibility as intervening variable (empirical study of smartphone iPhone users in Kudus City). The research population used is iPhone smartphone users in Kudus City. The method used is purposive sampling, in this at least the researcher must take data from a sample of at least 97 people. The results showed that Celebrity Endorsement directly and significantly affect buying interest, Celebrity Endorsement directly and significantly affect Brand Credibility. Brand Credibility directly and significantly affect buying interest, Celebrity Endorsement have a positive and significant relationship with purchase intention through Brand Credibility.

Keywords: *celebrity endorsement, buying interest, brand credibility.*

DAFTAR ISI

	Hal
HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
ABSTRAK	viii
<i>ABSTRACT</i>	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Ruang Lingkup	6
1.3 Rumusan Masalah.....	6
1.4 Tujuan Penelitian.....	7
1.5 Manfaat Penelitian.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	9
2.1 Landasan Teori	9
2.1.1 Minat Beli	9
2.1.1.1 Pengertian Minat Beli	9
2.1.1.2 Tujuan Penetapan Minat Beli	9
2.1.1.3 Faktor Yang Mempengaruhi Minat Beli	10
2.1.1.4 Indikator Minat Beli	10

2.1.2 <i>Celebrity Endorsment</i>	11
2.1.2.1 Pengertian <i>Celebrity Endorsment</i>	11
2.1.2.2 Karakteristik <i>Celebrity Endorsment</i>	12
2.1.2.3 Manfaat dan Peran <i>Celebrity Endorser</i>	12
2.1.2.4 Indikator <i>Celebrity Endorser</i>	13
2.1.3 <i>Brand Credibility</i>	14
2.1.3.1 Pengertian <i>Brand Credibility</i>	14
2.1.3.2 Indikator <i>Brand Credibility</i>	15
2.2 Tinjauan Penelitian Terdahulu	15
2.3 Pengaruh Antar Variabel.....	19
2.3.1 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> terhadap Minat Beli	19
2.3.2 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> terhadap <i>Brand Credibility</i>	20
2.3.3 Pengaruh <i>Brand Credibility</i> terhadap Minat Beli.....	21
2.3.4 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> terhadap Minat Beli dan <i>Brand Credibility</i> sebagai mediasi	22
2.4 Kerangka Pemikiran Teoritis	23
BAB III METODE PENELITIAN	24
3.1 Jenis Penelitian	24
3.2 Objek Penelitian	24
3.3 Populasi dan Sampel	25
3.3.1 Populasi	25
3.3.2 Sampel	25
3.4 Teknik Pengambilan Sampel	26
3.5 Data dan Jenis Data	27
3.5.1 Definisi Data	27
3.3.2 Jenis Data	27
3.6 Teknik Pengumpulan Data	28
3.7 Definisi Operasional Variabel	29

3.8 Analisis Data	33
3.8.1 Analisis Deskripsif	33
3.8.2 Analisis Inferensial	33
3.8.2.1 Model Pengukuran (<i>outer model</i>)	35
3.8.2.2 Model Struktural (<i>inner model</i>)	39
3.8.3 Uji Hipotesis	40
3.8.3.1 Uji Koefisien Determinan	40
3.8.3.2 Uji Partial (Uji T)	40
3.8.3.3 Uji Simultan (Uji F)	41
3.8.4 Uji Mediasi	41
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	42
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	42
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden	43
4.2.1 Jenis Kelamin	43
4.2.2 Usia	44
4.2.3 Pekerjaan	44
4.3 Evaluasi Model	45
4.3.1 Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	45
4.3.1.1 <i>Convergent Validity</i>	46
4.3.1.2 <i>Discriminant Validity</i>	46
4.3.1.3 <i>Composite Reliability</i> dan <i>Cronbach's Alpha</i>	47
4.3.2 Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	48
4.4 Uji <i>Goodness Of Fit</i>	49
4.5 Hasil Pengujian Hipotesis	51
4.5.1 <i>Celebrity Endorsement</i> Berpengaruh Terhadap Minat Beli ...	52
4.5.2 <i>Celebrity Endorsement</i> Berpengaruh Terhadap <i>Brand Credibility</i>	53

4.5.3 <i>Brand Credibility</i> Berpengaruh Terhadap Minat Beli	53
4.5.4 <i>Brand Credibility</i> Memediasi <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap Minat Beli	54
4.6 Pembahasan	54
4.6.1 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap Minat Beli	54
4.6.2 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap <i>Brand Credibility</i>	56
4.6.3 Pengaruh <i>Brand Credibility</i> Terhadap Minat Beli	57
4.6.4 Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap Minat Beli Dimediasi <i>Brand Credibility</i>	59
BAB V PENUTUP.....	61
5.1 Kesimpulan	61
5.2 Saran	62
DAFTAR PUSTAKA	64

DAFTAR TABEL

	Hal
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	16
Tabel 3.1 Skor penelitian skala <i>likert</i>	29
Tabel 3.2 Definisi Operational Variabel	30
Tabel 3.3 Parameter uji validitas dalam model pengukuran PLS.....	38
Tabel 4.1 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin.....	43
Tabel 4.2 Karakteristik responden berdasarkan usia	44
Tabel 4.3 Karakteristik responden berdasarkan pekerjaan.....	45
Tabel 4.4 Uji <i>convergent validity</i> dengan <i>loading factor</i>	46
Tabel 4.5 Uji validitas diskriminan dengan AVE.....	46
Tabel 4.6 Uji reliabilitas dengan <i>composite reliability</i> dan <i>cronbach's alpha</i> ...	47
Tabel 4.7 Hasil pengujian <i>goodness of fit</i>	49
Tabel 4.8 Hasil uji <i>goodness of fit</i>	51
Tabel 4.9 Hubungan langsung dan tidak langsung.....	50

DAFTAR GAMBAR

	Hal
Gambar 1.1 <i>Effectiveness celebrity influencer on advertising</i>	2
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran Teoritis	23
Gambar 4.1 Model struktural	48
Gambar 4.2 Hasil pengujian hipotesis	51



DAFTAR LAMPIRAN

	Hal
Lampiran 1 Kuesioner Peneitian	69
Lampiran 2 Hasil Kuesioner Penelitian	73
Lampiran 3 Hasil Tabulasi Kuesioner.....	81
Lampiran 4 Hasil Output PLS 3	84
Lampiran 5 Hasil Turnitin	93

