### LAPORAN PENELITIAN

## ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PERUSAHAAN BORDIR PRIMADONA KUDUS DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN DI KABUPATEN KUDUS



Oleh:

Dra. Panca Winahyuningsih, MM

Penelitian ini dibiayai oleh

UNIVERSITAS MURIA KUDUS MELALUI PUSAT PENELITIAN DAN PENGEMBANGAN

> FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS MURIA KUDUS TAHUN 2001

### PENGESAHAN KONSULTAN

## ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PERUSAHAAN BORDIR PRIMADONA KUDUS DALAM MENGHADAPI PERSAINGAN DI KABUPATEN KUDUS

### Oleh:

Dra. Panca Winahyuningsih, MM

Konsultan : DR. Sukmawati, MM

Pangkat / Gol / NIP : Pembina / IV A : Lektor Kepala

Fakultas : Ekonomi

Perguruan Tinggi : Universitas Atmajaya Yogyakarta

Tanda Tangan

FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS MURIA KUDUS TAHUN 2001

#### **INTISARI**

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui posisi pemasaran perusahaan bordir Primadona dalam menghadapi persaingan di Kabupaten Kudus dan merumuskan strategi pemasaran yang tepat bagi perusahaan bordir agar dapat mempertahankan posisinya. Penelitian ini dilakukan dengan studi kasus pada perusahaan bordir Primadona Kudus. Data yang digunakan adalah data primer dengan cara memberikan kuisioner kepada 20 konsumen bordir yang terpilih secara acak dan 5 toko penjual tekstil dan bordir. Alat analisis yang digunakan adalah dengan alat analisis lingkungan (SWOT).

Hasil analisis SWOT menunjukkan bahwa posisi strategi perusahaan bordir Primadona Kudus dilihat dari SAP berada pada posisi strategi kuat (*Strong*) dan jika dilihat dari ETOP berada pada posisi usaha ideal. Dengan demikian alternatif perusahaan bordir Primadona dilihat dari SWOT berada pada alternatif investasi. Strategi yang dapat dipilih yaitu strategi pertumbuhan pasar secara keseluruhan, mempertahankan pangsa pasar, menambah modal dan merekrut tenaga yang handal.

Key word: posisi perusahaan, strategi pemasaran dan analisis SWOT

#### ABSTRACT

The main purpose of this research is to find out the company's marketing position of bordir Primadona in facing the market competition in Kudus. Regency ared to formulate the right marketing strategy for bordir industries in order to keep their existance on the market position. The research is done in case study method in the bordir Primadona industry Kudus. The data used is primary data that the method id by giving quisioneres to 20 castamers pick randomly and 5 textile and bordir outlets in Kudus. The research used by the writer is analysis instrument which is an environmental analysis instruments (SWOT).

The research of SWOT analysis incates that the strategic position of Primadona bordir company Kudus in the SAP point of view is in the strong position. Thus, from the SWOT alternative point of views the bordir Primadona company is an the alternative investments. The strategic that can be chosen is the market growth strategy all eternally, maintaining the market segments, having additional capital and

recruit a good human resources.

The key word: company position, marketing strategy and SWOT analysis

# KATA PENGANTAR

Berkat Rahmat Allah Yang Maha Pemurah dan Maha Penyayang, peneliti panjatkan puji dan syukur atas taufik dan hidayah-Nya, sehingga peneliti ini dapat terselesaikan dengan baik dan tepat waktu

Dalam penelitian ini, peneliti mencoba untuk mengetahui strategi pemasaran yang tepat bagi perusahaan bordir Primadona Kudus dalam menghadapi persaingan di Kabupaten Kudus.

Peneliti merasa bahwa hasil penelitian ini masih belum sempurna, untuk itu ada beberapa rekomendasi yang perlu dilanjutkan dengan penelitian yang lain.

Pada kesempatan ini, peneliti menyampaikan penghargaan dan ucapan terima kasih yang tak terhingga kepada semua pihak yang telah membantu sehingga penelitian ini dapat dilaksanakan.

Akhirnya peneliti berharap, semoga hasil penelitian ini bermanfaat dan dapat menunjang perkembangan bisnis bordir di Kudus.

Kudus, Oktober 2001 Peneliti

Dra. Panca Winahyuningsih, MM

## DAFTAR ISI

HALAMAN PERSETUJUAN KONSULTAN HALAMAN IDENTITAS DAN PENGESAHAN INTISARI ABSTRACT KATA PENGANTAR DAFTAR ISI DAFTAR TABEL	i ii iii iiv v vi vii x xi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang B. Perumusan Masalah C. Tujuan Penelitian D. Manfaat Penelitian	1 3 5
BAB II LANDASAN TEORI	6
A. Definisi, Teori  1. Pengertian Strategi  2. Strategi Pemasaran  3. Strategi Bersaing  4. Strategi Pemasaran dalam Berbagai	6 9 35
Posisi Persaingan	48

4. Strategi Pemasaran dalam berbagai posisi persaingan	48
5. Analisis lingkungan perusahaan	55
B. Penelitian Terdahulu	59
C. Kerangka Pemikiran Teoritis	61
BAB III METODA PENELITIAN	62
A. Jenis Penelitian	62
B. Teknik Pengambilan Data	62
C. Variabel Penelitian	63
D. Metode Analisis Data	64
E. Implikasi Strategis.:	64
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	66
A. Analisis Strategi Pemasaran	66
1. Analisis SWOT	66
2. Analisis SAP (Strategic Advantage Profile)	69
3. Analisis ETOP (Environmental Threat Opportunity	
Profile)	74
4. Posisi Strategi Pemasaran Industri Bordir Primadona	78
B. Implikasi Strategi	84
Implikasi strategi ditinjau dari aspek kekuatan bauran	
pemasaran	87
Implikasi strategi dari aspek peluang pemasaran	90
Implikasi strategi dengan antisipasi ancaman	
perusahaan	91
The state of the s	

BAB V PENUTUP	94
A. Kesimpulan	94
B. Keterbatasan	9:
C. Rekomendasi	90
DAFTAR PUSTAKA	98
LAMPIRAN-LAMPIRAN	99

### DAFTAR TABEL

	Halaman
Perhitungan Nilai Kekuatan dan Kelemahan Pemasaran Kain	70
Bordir Primadona	
Peluang Lingkungan Industri Bordir	75
Ancaman Lingkungan Industri Bordir	76
Kelas Interval Posisi Persaingan Strategik	80

Med L

Time: 4