

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Stainless Steel adalah paduan logam yang lebih disukai untuk membuat peralatan dapur, karena tidak mempengaruhi rasa makanan. Permukaan stainless steel yang mudah untuk dibersihkan, sering disebut juga baja tahan karat karena sangat tahan terhadap noda (berkarat). *Stainless steel* dapat bertahan dari serangan karat berkat interaksi bahan – bahan campurannya dengan alam, stainless steel terdiri dari besi, krom, silikon, karbon, dan seringkali nikel dan molibdenum dalam jumlah yang cukup banyak.

Di era yang sudah serba modern seperti sekarang ini khususnya dalam bidang teknologi semua serba menggunakan sistem jadi semua dipermudah oleh sistem untuk sistem informasi penjualan adalah seperangkat komponen yang terhubung yang memiliki keunggulan dalam mengumpulkan data, serta memberikan informasi yang dapat digunakan untuk mengambil keputusan atau sebagai bahan penilaian. Proses bisnis *stainless steel* di Pati dimulai saat pembeli datang, lalu bertanya kepada pegawai mengenai barang yang ingin dibeli, lalu pegawai mencari barang apakah tersedia atau tidak, setelah mengetahui barang tersedia, penjual akan menginformasikan kepada pembeli, lalu menghitung rincian harga barang yang akan dibeli. Pada proses menentukan harga barang yang dijual hanya mengandalkan daya ingat pegawai, tidak ada buku katalog ataupun daftar harga yang digunakan sebagai acuan harga serta dalam proses mengecek ketersediaan barang membutuhkan waktu yang lama. Maka dari itu kerap kali mengalami kesalahan pemberian informasi harga barang dan pengecekan ketersediaan barang menjadi kurang efektif. Setelah pegawai mencatat barang yang dibeli lalu pembeli melakukan pembayaran secara tunai, dan setelah itu pembeli dapat membawa barang yang telah dibeli.

Di toko UD Anugerah Steel contohnya masih memanfaatkan kertas atau nota sebagai media pencatatan transaksi, nota yang digunakan ada 3 lembar yang pertama berwarna putih untuk pembelian cash, dan yang kedua berwarna merah

untuk pembelian hutang dan ketiga warna kuning. Dalam hal ini pegawai harus mencatat satu persatu barang, hal ini menjadi persoalan jika pembeli membeli banyak barang dan menyita banyak waktu pada proses pencatatannya. Nota transaksi yang telah terpakai tentu saja menumpuk beberapa nota robek dan hilang tercecer hal ini dikarenakan nota yang merupakan berbahan dasar kertas yang rentan mengalami kerusakan ditambah keadaan penyimpanan yang tidak begitu baik, nota yang merupakan hal penting dan bukti dari sebuah transaksi menjadi tidak menjalankan fungsinya dengan baik. Dalam mendapatkan laporan, pemilik lambat dalam menerima proses laporan yang dibutuhkan. Hal ini dikarenakan dalam pengelolaannya laporan masih manual dan membutuhkan waktu yang lebih lama.

Berdasarkan uraian permasalahan yang telah dijabarkan, peneliti mengusulkan untuk membangun suatu sistem penjualan yang memanfaatkan teknologi dan sistem informasi yang bertujuan untuk membantu dalam mengelola data barang yaitu harga dan stok barang, melakukan pencatatan transaksi, hingga menghasilkan laporan penjualan. Untuk konsep pengembangan sistem penjualan barang ini ada fitur untuk penggajian karyawan, menu rekap pendapatan, mengetahui laba kotor dan laba bersih. Sistem penjualan ini nantinya diharapkan dapat membantu pegawai, dan pemilik UD Anugerah Steel dalam aktivitas bisnisnya.

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah diuraikan, maka perumusan masalah penelitian ini adalah :

Bagaimana merancang dan mengimplementasikan sistem penjualan *stainless steel* untuk mengelola data barang, harga barang, pencatatan transaksi, stock barang dan laporan penjualan di UD Anugerah Steel Pati dengan metode *waterfall*.

1.3 Batasan Masalah

Batasan masalah dari latar belakang yang telah diuraikan adalah :

1. Sistem penjualan yang dibuat adalah sistem penjualan yang hanya membantu pegawai toko untuk mengetahui stok barang yang menipis, harga barang, transaksi penjualan, tambah stok barang masuk, dan laporan transaksi untuk pembukuan UD Anugerah Steel Pati.
2. Sistem penjualan *stainless steel* dibuat dengan menggunakan metode *waterfall*, Data yang digunakan meliputi :
 1. Plat Stainless Steel
 2. As Stainless Steel
 3. Pipa Stainless Steel

1.4 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian yang akan dilakukan sesuai dengan perumusan masalah dan batasannya adalah :

1. Merancang Sistem Penjualan Stainless Steel yang mampu mengelola data barang, harga barang, stock barang, pencatatan transaksi, dan laporan penjualan di UD Anugerah Steel Pati.
2. Membangun Sistem Penjualan Stainless Steel Berbasis Website untuk meningkatkan pelayanan dan memudahkan pekerjaan pegawai UD Anugerah Steel Pati.

1.5 Manfaat Penelitian

1.5.1 Bagi Penulis

- a) Merupakan syarat untuk memperoleh gelar sarjana program studi Teknik Informatika Fakultas Teknik Universitas Muria Kudus.
- b) Sebagai sarana untuk mengembangkan ilmu pemrograman yang berbasis web.
- c) Merupakan sarana praktis untuk menerapkan ilmu pengetahuan yang sudah diperoleh selama perkuliahan.

- d) Dapat menghasilkan aplikasi atau tool yang bisa bermanfaat tidak hanya untuk penulis tetapi juga bagi pengguna yang menggunakan tool tersebut.

1.5.2 Bagi Akademik

- a) Untuk bahan literatur penyusunan skripsi di masa yang akan datang,
- b) Untuk menambah referensi perpustakaan yang berkaitan dengan aplikasi penjualan berbasis web.

1.5.3 Bagi Instansi

Memberikan kemudahan pada pihak instansi UD Anugerah Steel di Kabupaten Pati dalam melakukan proses transaksi barang, mengetahui jumlah stok barang, dan laporan penjualan.