

**HUBUNGAN ANTARA GAYA HIDUP *BRAND MINDED* DAN
AKTUALISASI DIRI TERHADAP PENGEMBAILAN
KEPUTUSAN PEMBELIAN *OUTFIT* BERMEREK PADA
REMAJA**

Skripsi

Diajukan Kepada Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus Untuk
Menemenuhi Sebagian Dari Syarat-Syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana

Psikologi



Oleh:

RUFIANISA

2019 60 104

FAKULTAS PSIKOLOGI

UNIVERSITAS MURIA KUDUS

KUDUS

2023

**HUBUNGAN ANTARA GAYA HIDUP *BRAND MINDED* DAN
AKTUALISASI DIRI TERHADAP PENGEMBAILAN
KEPUTUSAN PEMBELIAN *OUTFIT* BERMEREK PADA
REMAJA**



**FAKULTAS PSIKOLOGI
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
KUDUS
2023**

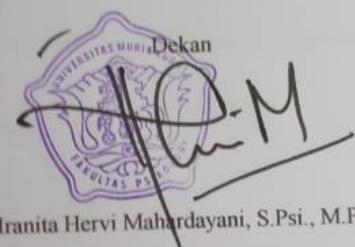
HALAMAN PENGESAHAN

Dipertahankan Di Depan Dewan Pengaji Skripsi Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus Dan Diterima Untuk Memenuhi Sebagai Syarat-Syarat Guna Memperoleh Derajat

Sarjana Psikologi

Pada Tanggal:

Mengesahkan Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus



(Iranita Hervi Mahardayani, S.Psi., M.Psi)

Dewan Pengaji

Tanda Tangan

Three handwritten signatures are shown, each accompanied by a horizontal line. The top signature is in blue ink, the middle one is in black ink, and the bottom one is also in blue ink. They appear to be the signatures of the three members of the examination committee mentioned in the list below.

1. Mohammad Khasan, S.Psi., M.Si
2. Iranita Hervi Mahardayani, S.Psi., M.Psi
3. Dr. Mochammad Widjanarko, S.Psi., M.Si

HALAMAN PERSETUJUAN

HUBUNGAN ANTARA GAYA HIDUP *BRAND MINDED* DAN AKTUALISASI DIRI TERHADAP PENGAMBILAN KEPUTUSAN PEMBELIAN *OUTFIT BERMEREK* PADA REMAJA

Yang diajukan oleh RUFİ ANISA 2019-60-104

Telah disetujui untuk dipertahankan di depan Dewan Pengaji Telah

disetujui oleh:

Pembimbing

(Mohammad Khasan, S.Psi., M.Si)

Tanggal: 1 Maret 2023



PERSEMBAHAN

Dengan penuh hormat, karya ini saya persembahkan untuk:

1. Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat-Nya.
2. Kedua orang tua saya yang selalu merawat, mendo'akan, membimbing, mendukung dan mendampingi saya selama ini dengan penuh kasih sayang.
3. Kedua adik saya yang selalu memberikan saya semangat dan dukungan kepada saya selama ini.
4. Bapak Bapak Mohammad Khasan S.Psi., M.Si selaku dosen pembimbing saya yang telah sabar dalam membimbing dan memberikan arahan kepada saya dalam penyusunan skripsi ini
5. Sahabat-sahabat saya yang sudah menemani, memberikan dukungan, dan perhatian kepada saya untuk menyelesaikan skripsi ini.
6. Teman-teman dan kakak tingkat saya yang senantiasa memberikan semangat dan bantuan dan menyelesaikan skripsi ini.

MOTTO

“ Karena sesungguhnya setelah kesulitan itu ada kemudahan”

(Q,S Al – Insyirah :5-6)

“Kebaikan itu terdapat dalam lima hal; merasa cukup, menahan diri untuk menyakiti, mencari perkara yang halal, taqwa dan yakin kepada Allah Swt”

(Imam Syafi'i)



PRAKATA

Segala puji dan syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmah, hidayah dan inayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “**Hubungan Antara Gaya Hidup Brand Minded Dan Aktualisasi Diri Terhadap Pengambilan Keputusan Pembelian Outfit Bermerek Pada Remaja**”

Penulis menyadari bahwa dalam menyelesaikan skripsi ini tidak lepas dari bimbingan, motivasi dan perhatian dari berbagai pihak, baik secara langsung maupun tidak langsung. Maka dengan segala kerendahan dan ketulusan hati penulis ingin mengucapkan terim kasih kepada:

1. Ibu Iranita Hervi Mahardayani, S.Psi., M.Psi selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus
2. Bapak Mohammad Khasan S.Psi., M.Si selaku dosen pembimbing saya yang telah memberikan izin kepada penulis untuk melakukan penelitian dantelah berkenan meluangkan waktu untuk memberikan perhatian serta bimbingannya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
3. Seluruh dosen Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus yang telah memberikan ilmu dan motivasi kepada penulis selama menempuhpendidikan di Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus.
4. Seluruh Staf Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus yang telah membantu dan mendukung penulis dalam proses administrasi.

5. Bapak Karyono, Ibu Sri Utami Adik Gilang dan Adik Karim yang selalu memberikan do'a dan dukungan yang tak henti – hentinya terutama saat studi dan penyusunan skripsi ini.
6. Teman-teman Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus angkatan 2019 atas kerjasamanya selama ini.
7. Teman-teman KPT "Insight" Fakultas Psikologi Universitas Muria Kudus periode 2021/2022 Fella, Fauziah, Elly, Kak Anggi, Kak Windy dan Niswaatas dukungan dan motivasinya selama ini.
8. Sahabat-sahabat saya Syafira, Lintang, Winda, Apit, Mbak Qonita dan Bisma atas dukungan dan motivasinya dalam penyusunan skripsi ini.
9. Kepada seluruh responden yang telah berkenan dalm mengisi skala penelitian skripsi ini.
10. Semua pihak yang telah mendukung dan membantu selama proses penyelesaian skripsi ini.
11. Terakhir saya ucapan terima kasih kepada diri saya sendiri karena telah berjuang memotivasi dan menguatkan diri sendiri dalam menyelesaikan skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam proses penyusunan skripsi ini, oleh karena itu penulis mengharapkan saran yang bersifat membangun untuk lebih menyempurnakan penelitian selanjutnya.

Akhir kata, semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi ilmu pengetahuan khususnya mengenai pengambilan keputusan pembelian, gaya hidup *brand minded* dan aktualisasi diri.

Kudus, 20 Desember 2022



DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
PERSEMBAHAN	iv
MOTTO	v
PRAKATA	vi
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
ABSTRACT	xv
ABSTRAK	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Tujuan Penelitian	11
B. Manfaat Penelitian	11
BAB II LANDASAN TEORI	13
A. Remaja	13
B. Pengambilan Keputusan Pembelian	13
1. Pengertian Pengambilan Keputusan Pembelian	13
2. Faktor-Faktor Pengambilan Keputusan Pembelian	14
3. Aspek-Aspek Pengambilan Keputusan Pembelian	21
C. Gaya Hidup Brand Minded	24

1. Pengertian Gaya Hidup <i>Brand Minded</i>	24
2. Aspek-Aspek Gaya Hidup <i>Brand Minded</i>	25
D. Aktualisasi Diri	26
1. Pengertian Aktualisasi Diri.....	26
2. Aspek-Aspek Aktualisasi Diri.....	27
E. Hubungan Antara Gaya Hidup Brand Minded dan Aktualisasi Diri Terhadap Pengambilan Keputusan Outfit Bermerek Pada Remaja.....	31
F. Hipotesis.....	34
BAB III METODE PENELITIAN.....	35
A. Identifikasi Variabel	35
B. Definisi Operasional.....	35
1. Pengambilan Keputusan Pembelian	36
2. Gaya Hidup Brand Minded	36
3. Aktualisasi Diri.....	37
C. Populuasi Sampel Penelitian.....	37
1. Populasi	37
2. Teknik Pengambilan Sampel.....	38
D. Metode dan Alat Pengumpulan Data	38
E. Validitas dan Reliabilitas	42
1. Validitas.....	42
2. Reliabilitas	43
F. Metode Analisis Data.....	43
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	45
A. Orientasi Kancah Penelitian.....	45

B.	Persiapan	dan	Pelaksanaan
	Penelitian		
	45		
1.	Persiapan Alat Pengumpulan Data	45	
2.	Pelaksanaan Penelitian	48	
C.	Perhitungan Validitas dan Reliabilitas	49	
D.	Perhitungan Reliabilitas	53	
E.	Analisis Data	54	
1.	Uji Normalitas	54	
2.	Uji Linieritas	54	
3.	Uji Hipotesis.....	55	
F.	Pembahasan	57	
	BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	65	
A.	KESIMPULAN	65	
B.	SARAN	65	
	DAFTAR PUSTAKA	67	

DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 <i>Blue Print</i> Pengambilan Keputusan Pembelian.....	40
Tabel 3. 2 <i>Blue Print</i> Gaya Hidup <i>Brand Minded</i>	41
Tabel 3. 3 <i>Blue Print</i> Aktualisasi Diri.....	42
Tabel 4. 1 <i>Blue Print</i> Pengambilan Keputusan Pembelian.....	46
Tabel 4. 2 <i>Blue Print</i> Gaya Hidup <i>Brand Minded</i>	47
Tabel 4. 3 <i>Blue Print</i> Aktualisasi Diri.....	48
Tabel 4. 4 Sebaran Item Pengambilan Keputusan Pembelian Valid dan Gugur....	50
Tabel 4. 5 Sevaran Item Gaya Hidup <i>Brand Minded</i> yang Valid dan Gugur.....	51
Tabel 4. 6 Sebaran Item Aktualisasi Diri yang Valid dan Gugur.....	52
Tabel 4. 7 Hasil Uji Normalitas.....	54
Tabel 4. 8 Hasil Uji Linieritas Antara Gaya Hidup <i>Brand Minded</i> dan Pengambilan Keputusan Pembelian.....	54
Tabel 4. 9 Hasil Uji Linieritas Antara Aktualisasi Diri dan Pengambilan Keputusan Pembelian.....	55
Tabel 4. 10 Uji Hipotesis Mayor.....	55
Tabel 4. 11 Hasil Analisis Korelasi Gaya Hidup <i>Brand Minded</i> dan Pengambilan Keputusan Pembelian.....	55
Tabel 4. 12 Hasil Analisis Korelasi Aktualisasi Diri dan Pengambilan KeputusanPembelian.....	56

DAFTAR LAMPIRAN

LAMPIRAN 1. SKALA PENELITIAN

- 1.1 Skala Penelitian Pengambilan Keputusan Pembelian
- 1.2 Skala Penelitian Gaya Hidup Brand Minded
- 1.3 Skala Penelitian Aktualisasi Diri

LAMPIRAN 2. DATA KASAR

- 2.1 Data Kasar Pengambilan Keputusan Pembelian
- 2.2 Data Kasar Gaya Hidup Brand Minded
- 2.3 Data Kasar Aktualisasi Diri

LAMPIRAN 3. HASIL UJI VALIDITAS DAN RELIABILITAS

- 3.1 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas Pengambilan Keputusan Pembelian
- 3.2 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas Gaya Hidup Brand Minded
- 3.3 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas Aktualisasi Diri

LAMPIRAN 4. DATA PENELITIAN FIX

- 4.1 Data Penelitian Fix Pengambilan Keputusan Pembelian
- 4.2 Data Penelitian Fix Gaya Hidup *Brand Minded*
- 4.3 Data Penelitian Fix Aktualisasi Diri
- 4.4 Data Analisis Hubungan

LAMPIRAN 5. UJI ASUMSI

- 5.1 Uji Normalitas
- 5.2 Uji Liniaritas

5.3 Uji Regresi

5.4 Uji Product Momen

LAMPIRAN 6. KATEGORISASI

6.1 Kategorisasi Standar Deviasi Pengambilan Keputusan Pembelian

6.2 Kategorisasi Standar Deviasi Gaya Hidup *Brand Minded*

6.3 Kategorisasi Standar Deviasi Aktualisasi Diri

LAMPIRAN 7. SCREENING JUDUL, FORM A, FORM B, TURNITIN



HUBUNGAN ANTARA GAYA HIDUP BRAND MINDED DAN AKTUALISASI DIRI TERHADAP PENGEMBAILAN KEPUTUSAN PEMBELIAN OUTFIT BERMEREK PADA REMAJA

ABSTRACT

This study aims to empirically examine the relationship between brand minded lifestyle and self-actualization on the decision making of buying branded outfits in adolescents. The sampling technique in this study used a purposive sampling technique. Measuring tools used to obtain data are purchasing decision making scale, brand minded lifestyle scale and self-actualization scale. The subjects of this study were 245 adolescents aged 16-22 years. The results of the correlation coefficient of the three variables r_{x12y} of 0.440 with $p = 0.000$ ($p < 0.01$), with an effective contribution of 14.3%, this result indicates that the proposed major hypothesis is accepted, where the brand minded lifestyle and self-actualization have a very significant relationship on purchasing decision making. The results of the analysis of brand minded and self-actualization lifestyle variables obtained a correlation coefficient r_{x1y} of -0.096 with $p = 0.135$ ($p > 0.05$) with an effective contribution of 0.9%. This shows that there is no relationship between brand minded lifestyle and self-actualization on purchasing decision making, thus the first minor hypothesis is rejected. The results of the analysis of self-actualization variables and purchasing decision making obtained a correlation coefficient r_{x2y} of 0.366 with $p = 0.000$ ($p < 0.01$) with an effective contribution of 13.4%. This shows that the hypothesis which states that there is a positive relationship between self-actualization and purchasing decision making is accepted.

Keywords: *brand minded lifestyle, self-actualization, purchasing decisionmaking*

HUBUNGAN ANTARA GAYA HIDUP *BRAND MINDED* DAN AKTUALISASI DIRI TERHADAP PENGEMBILAN KEPUTUSAN PEMBELIAN OUTFIT BERMEREK PADA REMAJA

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menguji secara empirik hubungan antara gaya hidup *brand minded* dan aktualisasi diri terhadap pengambilan keputusan pembelian *outfit* bermerek pada remaja. Teknik pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan teknik purposive sampling. Alat ukur yang digunakan untuk memperoleh data adalah skala pengambilan keputusan pembelian, skala gaya hidup *brand minded* dan skala aktualisasi diri. Subjek penelitian ini adalah 245 remaja yang berusia 16 – 22 tahun. Hasil koefisien korelasi dari ketiga variabel r_{x1y} sebesar 0,440 dengan $p = 0,000$ ($p < 0,01$), dengan sumbangan efektif 14,3% hasil ini menunjukkan bahwa hipotesis mayor yang diajukan diterima, dimana gaya hidup *brand minded* dan aktualisasi diri mempunyai hubungan yang sangat signifikan terhadap pengambilan keputusan pembelian. Hasil analisis variabel gaya hidup *brand minded* dan aktualisasi diri diperoleh koefisiensi koreasi r_{x1y} sebesar $-0,096$ dengan $p = 0,135$ ($p > 0,05$) dengan sumbangan efektif 0,9%. Hal ini menunjukkan bahwa tidak ada hubungan antara gaya hidup *brand minded* dan aktualisasi diri terhadap pengambilan keputusan pembelian, dengan demikian hipotesis minor pertama ditolak. Hasil analisis variabel aktualisasi diri dan pengambilan keputusan pembelian diperoleh koefisiensi korelasi r_{x2y} sebesar 0,366 dengan $p = 0,000$ ($p < 0,01$) dengan sumbangan efektif 13,4%. Hal ini menunjukkan hipotesis yang menyatakan adanya hubungan positif antara aktualisasi diri dan pengambilan keputusan pembelian diterima.

Kata kunci: *gaya hidup brand minded, aktualisasi diri, pengambilan keputusan pembelian*