



**PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT DAN E-WOM (ELECTRONIC
WORD OF MOUTH) TERHADAP PURCHASE INTENTION MELALUI
BRAND AWARENESS PRODUK SCARLETT WHITENING**

Skripsi

Disusun untuk Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

Disusun Oleh:

UMMI SAIDAH

2018-11-007

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

UNIVERSITAS MURIA KUDUS

2023



PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT DAN E-WOM (ELECTRONIC WORD OF MOUTH) TERHADAP PURCHASE INTENTION MELALUI BRAND AWARENESS PRODUK SCARLETT WHITENING

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan jenjang pendidikan Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muria Kudus

Diajukan Oleh:

UMMI SAIDAH

2018-11-007

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS**

TAHUN 2023

PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT DAN E-WOM (ELECTRONIC WORD OF MOUTH) TERHADAP PURCHASE INTENTION MELALUI BRAND AWARENESS PRODUK SCARLETT WHITENING

Nama : Ummi Saidah

NIM : 201811007

Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian Skripsi

Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Kudus , 2023

Mengetahui,

Ketua Program Studi

(Noor Indah Rahmawati, S.E., M.M)
NIDN. 0024037701

Pembimbing I

(Dina Lusianti, S.E., M.M., A.A.K)
NIDN. 0630098401

Pembimbing II

(Faridhatun Faidah, S.E., M.M)
NIDN. 0601099201



(Dr. Keptati Sumekar, S.E., M.M)
NIDN. 0616077304

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto:

دُوْنِهِ مَنْ لَهُمْ وَمَا لَهُ مَرَدٌ فَلَا سُوْءًا بِقَوْمٍ اللَّهُ أَرَادَ وَإِذَا بِأَنفُسِهِمْ مَا يُغَيِّرُوا حَتَّىٰ بِقَوْمٍ مَا يُغَيِّرُ لَا اللَّهُ أَكْبَرُ
وَالِّيْلِ مِنْ

Sesungguhnya Allah tidak akan mengubah nasib suatu kaum sehingga mereka mengubah keadaan yang ada pada diri mereka sendiri."

(Q.S Ar-Ra'd: 11)

1. Tetaplah menjadi dirimu sendiri dalam versi terbaik
2. Kesempatan tidak akan datang pada waktu yang sama, maka lakukanlah dengan semaksimal mungkin.

Persembahan:

Skripsi ini saya persembahkan kepada:

1. Kedua orang tercinta yaitu Ayah Muhamad Sholeh dan Ibu Nik Maya Saroh yang senantiasa mendoakan, menyemangati, memberi cinta kasih, dan segala pengorbanan untuk masa depan saya.
2. Adik tersayang Nathania Salsabila yang selalu menemani dan menyemangati.
3. Pembimbing Skripsi Ibu Dina Lusianti, S.E., M.M., A.A.K dan Ibu Faridhatun Faidah, S.E., M.M. Terimakasih atas bantuan, perhatian, dan arahan selama masa skripsi ini.
4. Keluarga besar @HOM Hotel kudus , terimakasih telah memberikan support.
5. Sahabat-sahabat saya yang tak henti mendukung dan menemani selama masa kuliah.
6. Tempat saya mengemban ilmu selama mengejar gelar S1 yaitu Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kehadirat Allah SWT atas rahmat dan hidayah-Nya, penulis mampu menyelesaikan skripsi “Pengaruh *Celebrity Endorsement* dan *E-Wom (Electronic Word Of Mouth)* Terhadap *Purchase Intention* Melalui *Brand Awareness* Produk Scarlett Whitening” sebagai syarat menyelesaikan Sarjana Program Studi Manajemen Universitas Muria Kudus. Selama proses skripsi ini telah banyak bantuan yang penulis dapatkan dari berbagai pihak, sehingga kini penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada :

1. Prof. Dr. Ir. Darsono, M.Si, selaku Rektor Universitas Muria Kudus.
2. Dr. Kertati Sumekar, SE., MM. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus
3. Noor Indah Rahmawati, S.E., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
4. Dina Lusianti, S.E., M.M., A.A.K selaku Dosen Pembimbing I atas arahan dan bimbingan yang penuh kesabaran sehingga penulis mampu menyelesaikan skripsi ini.
5. Faridhatun Faidah, S.E., M.M selaku Dosen Pembimbing II atas arahan dan bantuan selama penyusunan skripsi ini.
6. Kedua orang tua yaitu Muhamad Sholeh dan Nik Maya Saroh atas kerja keras dan upaya yang sangat besar untuk memberikan pendidikan terbaik bagi penulis.
7. Pihak-pihak yang telah memberikan bantuan dalam bentuk apapun.

Penulis menyadari jika lau penulisan skripsi ini belum sempurna, maka dari itu kritik dan saran sangat penulis perlukan. Akhir kata, semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi seluruh pihak.

Kudus, 2023
Penulis,



Ummi Saidah

PENGARUH CELEBRITY ENDORSEMENT DAN E-WOM (ELECTRONIC WORD OF MOUTH) TERHADAP PURCHASE INTENTION MELALUI BRAND AWARENESS PRODUK SCARLETT WHITENING

**UMMI SAIDAH
NIM. 2018-11-007**

Dosen Pembimbing : 1. Dina Lusianti, S.E., M.M., A.A.K
2. Faridhatun Faidah, S.E., M.M

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

ABSTRAKSI

Tujuan penelitian ini adalah meneliti pengaruh *celebrity endorsement* dan *e-wom (electronic word of mouth)* terhadap *purchase intention* melalui *brand awareness* produk Scarlett Whitening. Sampel penelitian sebanyak 140 mahasiswa dengan teknik *purposive sampling*. Analisis data menggunakan *SEM-AMOS* dan pengambilan sampel menggunakan kuesioner secara *online* menggunakan *google form*. Hasil penelitian menunjukkan bahwa *Celebrity endorsement* berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap minat beli, *E-WOM* berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli, *Celebrity endorsement* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *brand awareness*, *E-WOM* berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap *brand awareness*, *Brand awareness* berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli, *Celebrity endorsement* berpengaruh positif terhadap minat beli melalui *brand awareness*, dan *E-WOM* berpengaruh positif terhadap minat beli melalui *brand awareness*.

Kata kunci: *celebrity endorsement, E-WOM, brand awareness, purchase intention.*

**THE INFLUENCE OF CELEBRITY ENDORSEMENT AND E-WOM
(ELECTRONIC WORD OF MOUTH) ON PURCHASE INTENTION
THROUGH BRAND AWARENESS OF SCARLETT WHITENING
PRODUCTS**

**UMMI SAIDAH
NIM. 2018-11-007**

Dosen Pembimbing : 1. Dina Lusianti, S.E., M.M., A.A.K
2. Faridhatun Faidah, S.E., M.M

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FACULTY OF ECONOMICS AND BUSINESS STUDY PROGRAM OF
MANAGEMENT**

ABSTRACTION

This study aims to examine the effect of celebrity endorsement and e-wom (electronic word of mouth) on purchase intention through brand awareness of Scarlett Whitening products. The samples is 140 students using purposive sampling technique. Data analysis used SEM-AMOS and sampling used an online questionnaire using the Google form. The results showed that celebrity endorsement had a negative and insignificant effect on purchase intention, E-WOM had a positive and significant effect on purchase intention, celebrity endorsement had a positive and significant effect on brand awareness, E-WOM had a negative and insignificant effect on brand awareness, brand awareness has a positive and significant effect on purchase intention, celebrity endorsement has a positive effect on purchase intention through brand awareness, and E-WOM has a positive effect on purchase intention through brand awareness.

Keywords: *celebrity endorsement, E-WOM, brand awareness, purchase intention.*

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL.....	Error! Bookmark not defined.
HALAMAN PENGESAHAN.....	Error! Bookmark not defined.
MOTTO DAN PERSEMPAHAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
ABSTRAKSI	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Ruang Lingkup	8
1.3. Rumusan Masalah	8
1.4. Tujuan Penelitian.....	9
1.5. Manfaat Penelitian.....	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	11
TINJAUAN PUSTAKA	11
2.1. <i>Purchase Intention (Y2)</i>	11
2.2. <i>Brand Awareness (Y1)</i>	14
2.3. <i>Celebrity Endorsement (X1)</i>	15
2.4. <i>Electronic Word of Mouth (E-WOM)</i>	18
2.5. Pengaruh Antar Variabel	19
2.6. Tinjauan Penelitian Terdahulu	24
2.7. Kerangka Berpikir Teoritis.....	27
2.8. Hipotesis Penelitian	28
BAB III METODE PENELITIAN.....	29
3.1. Rancangan Penelitian	29
3.2. Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel.....	29
3.2.1. Variabel Penelitian.....	29

3.2.2.	Definisi Operasional	30
3.3.	Jenis dan Sumber Data	31
3.4.	Populasi dan Sampel	32
3.5.	Pengumpulan Data	33
3.6.	Uji Instrumen.....	33
3.7.	Pengolahan Data.....	34
3.7.1.	<i>Editing</i>	34
3.7.2.	<i>Scoring</i>	34
3.7.3.	<i>Entry Data</i>	35
3.7.4.	<i>Tabulating</i>	35
3.8.	Analisis Data	35
3.8.1.	Tahapan Permodelan SEM	36
3.8.2.	Uji Hipotesis	38
3.8.3.	Pengaruh Langsung dan Tidak Langsung.....	38
3.8.4.	Parameter Pengujian Model.....	39
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	41
4.1.	Gambaran Umum Objek Penelitian	41
4.1.1.	Gambaran Umum Universitas Muria Kudus	41
4.1.2.	Deskripsi Responden	41
4.1.3.	Hasil Tanggapan Responden Pada Variabel Penelitian	42
4.2.	Analisis Data	44
4.2.1.	Pengujian Konfirmatori Variabel Eksogen dan Endogen	44
4.2.2.	Uji Normalitas.....	49
4.2.3.	Uji Outlier	50
4.2.4.	Analisis Validitas Konstruk Full Model	50
4.2.5.	Analisis Konfirmatori Full Model	52
4.3.	Analisis <i>Square Multiple Correlations</i>	53
4.4.	Uji Hipotesis.....	54
4.4.1.	Pengujian Hipotesis 1	55
4.4.2.	Pengujian Hipotesis 2	56
4.4.3.	Pengujian Hipotesis 3	56

4.4.4.	Pengujian Hipotesis 4	56
4.4.5.	Pengujian Hipotesis 5	56
4.5.	Analisis Pengaruh Langsung, Tidak Langsung	57
4.5.1.	Analisis Pengaruh Langsung	57
4.5.2.	Analisis Pengaruh Tidak Langsung	57
4.5.3.	Analisis Pengaruh Total Antar Variabel Laten.....	57
4.6.	Pembahasan	59
4.6.1.	Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap Minat Beli	59
4.6.2.	Pengaruh <i>E-WOM</i> Terhadap Minat Beli.....	60
4.6.3.	Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap <i>Brand Awareness</i>	60
4.6.4.	Pengaruh <i>E-WOM</i> Terhadap <i>Brand Awareness</i>	61
4.6.5.	Pengaruh <i>Brand Awareness</i> Terhadap Minat Beli.....	62
4.6.6.	Pengaruh <i>Celebrity Endorsement</i> Terhadap Minat Beli Melalui <i>Brand Awareness</i>	62
4.6.7.	Pengaruh <i>E-WOM</i> Terhadap Minat Beli Melalui <i>Brand Awareness</i> ..	63
BAB V	PENUTUP.....	64
DAFTAR	PUSTAKA	66
LAMPIRAN	-LAMPIRAN.....	71

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 1.1 10 <i>Brand Skin Care</i> Lokal Terlaris di <i>E-Commerce</i>	2
Gambar 1.2 Penjualan Scarlett Whitening Tahun 2019 – 2021	3
Gambar 1.3 Rating Penjualan Scarlett Whitening di Shopee	4
Gambar 1.4 <i>Celebrity Endorsement Brand Scarlett Whitening</i>	6
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran Teoritis	32
Gambar 4.1 Output Uji Konfirmatori Variabel Eksogen	51
Gambar 4.2 Output Uji Konfirmatori Variabel Eksogen Setelah Perbaikan	32
Gambar 4.3 Output Uji Konfirmatori Variabel Endogen.....	53
Gambar 4.4 Output Uji Konfirmatori Variabel Endogen Setelah Perbaikan.....	54
Gambar 4.5 Hasil Uji Full Model Structural Equation Modelling.....	58

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1 Pengukuran Data.....	32
Tabel 3.2 <i>Goodness of Fit Indicates</i>	36
Tabel 4.1 Data Responden	47
Tabel 4.2 Hasil Tanggapan Responden pada <i>celebrity endorsement</i> (X_1).....	48
Tabel 4.3 Hasil Tanggapan Responden pada <i>electronic word of mouth</i> (X_2).....	49
Tabel 4.4 Hasil Tanggapan Responden pada <i>brand awareness</i> (Y_1).....	49
Tabel 4.5 Hasil Tanggapan Responden pada <i>purchase intention</i> (Y_2)	50
Tabel 4.6 Uji Model <i>Goodness of Fit</i> Variabel Eksogen Setelah Perbaikan	52
Tabel 4.7 Uji Model <i>Goodness Of Fit</i> Variabel Endogen Setelah Perbaikan	54
Tabel 4.8 Uji Normalitas Data	55
Tabel 4.9 <i>Mahalanobis d-squared</i>	56
Tabel 4.10 Hasil Pengujian <i>Contract Reliability</i> dan <i>Variance Extracted</i>	57
Tabel 4.11 Uji Model <i>Goodness of Fit</i> Model Full SEM	59
Tabel 4.12 <i>Square Multiple Correlations</i>	59
Tabel 4.13 Tabel <i>Regression Weights</i>	60
Tabel 4.14 Hasil Pengujian Hipotesis	61
Tabel 4.15 Tabel Hasil <i>Direct Effect</i>	63
Tabel 4.16 Tabel Hasil <i>Indirect Effect</i>	64
Tabel 4.17 Pengaruh Total antar Variabel Laten	64

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	67
Lampiran 2 Data Hasil Kuesioner.....	75
Lampiran 3 Frekuensi Data.....	78
Lampiran 4 Uji Validitas dan Reliabilitas.....	82
Lampiran 5 Hasil Analisis SEM-AMOS	85
Lampiran 6 Hasil Turnitin.....	89