



**PENGARUH PERSEPSI HARGA, KUALITAS PRODUK
DAN DESAIN PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG
DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING PADA JENANG KAROMAH KUDUS**

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat
untuk menyelesaikan jenjang pendidikan
Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Muria Kudus

Oleh :

NOOR ASIYAH

NIM. 2019-11-084

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MURIA KUDUS
TAHUN 2023**

**PENGARUH PERSEPSI HARGA, KUALITAS PRODUK
DAN DESAIN PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG
DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL
INTERVENING PADA JENANG KAROMAH KUDUS**

Nama : NOOR ASIYAH
Nim : 2019-11-084
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian Skripsi
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Mengetahui,
Ketua Program

(NOOR INDAH RAHMAWATI, SE, MM)
NIDN. 0024037701

Kudus,

Pembimbing I

(NURUL RIZKA ARUMSARI, SE, MM)
NIDN. 0628048702

Pembimbing II



Mengetahui,

(Dr. KERTAFI SUMEKAR, SE, MM)
NIDN: 0616077304

(MIRA MEILIA MARKA, SE, MM)
NIDN. 0606058801

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO :

1. “Jangan kamu merasa lemah dan jangan bersedih, sebab kamu paling tinggi derajatnya jika kamu beriman.” (Q.S Ali Imran: 139)
2. “Agar kamu tidak bersedih hati terhadap apa yang luput dari kamu dan tidak pula terlalu gembira terhadap apa yang diberikan-Nya kepadamu. Dan Allah tidak menyukai terhadap orang yang sombang dan membanggakan diri.” (Q.S Al-Hadid: 23)
3. “Kamu sekali-kali tidak akan melihat pada ciptaan Tuhan Yang Maha Pemurah sesuatu yang tidak seimbang. Maka lihatlah berulang-ulang, adakah kamu lihat sesuatu yang tidak seimbang?” (Q.S Al-Mulk: 3)
4. “Dan barangsiapa berbuat kesalahan atau dosa, kemudian dia tuduhkan kepada orang yang tidak bersalah, maka sungguh dia telah memikul suatu kebohongan dan dosa yang nyata.” (Q.S An-Nisa’: 112)

Kupersembahkan Kepada :

1. Kedua orangtuaku tercinta
2. Teman-teman
3. Almamaterku

KATA PENGANTAR

Puji Syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT atas segala limpahan rahmaynya-Nya sehingga dapat menyelesaikan penelitian dengan judul **PENGARUH PERSEPSI HARGA, KUALITAS PRODUK DAN DESAIN PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG DENGAN KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA JENANG KAROMAH KUDUS** yang merupakan syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi Manajemen S1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus. Pada kesempatan ini, perkenankanlah penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Darsono, M.Si, selaku Rektor Universitas Muria Kudus.
2. Dr. Kertati Sumekar, S.E, MM, selaku Dekan Fakultas Ekonomi UMK, serta selaku Dosen Pembimbing Kedua yang selama ini memberi arahan dan bimbingannya hingga terselesaiya.
3. Noor Indah Rahmawati, SE, MM, selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis UMK yang telah menyetujui penulisan skripsi ini.
4. Nurul Rizka Arumsari, S.E, M.M, selaku Dosen Pembimbing Pertama yang membimbing yang telah memberikan bimbingan dan berbagai pengalaman kepada penulis.
5. Mira Meilia Marka, S.E, MM, selaku Dosen Pembimbing Kedua yang selama ini memberi arahan dan bimbingannya hingga terselesaiya.
6. Teman-teman Manajemen SI dan Almamaterku.

7. Semua pihak yang tidak dapat pemulis sebutkan satu persatu yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.

Semoga segala bantuan dan kebaikan tersebut mendapat limpahan balasan dari Allah SWT. Pemulis menyadari bahwa skripsi ini jauh dari sempurna dan masih banyak kekurangan.

Kudus,
Pemulis

2023



Noor Asivah
NIM. 2019-11-084



**PENGARUH PERSEPSI HARGA, KUALITAS PRODUK DAN DESAIN
PRODUK TERHADAP MINAT BELI ULANG DENGAN KEPUASAN
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA JENANG
KAROMAH KUDUS**

Noor Asiyah
NIM. 2019-11-084

Dosen Pembimbing I Nurul Rizka Arumsari, S.E, M.M
Dosen Pembimbing II Mira Meilia Marka, S.E, M.M

UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS PROGRAM STUDI MANAJEMEN

ABSTRAKSI

Penelitian ini memiliki tujuan menganalisis pengaruh persepsi harga, kualitas produk dan desain produk terhadap minat beli ulang dengan kepuasan pelanggan sebagai variabel intervening pada Jenang Karomah Kudus. Sampel penelitian ini sebanyak 125 responden. Uji instrumen menggunakan uji validitas dan reliabilitas. Uji analisis menggunakan pengujian SEM AMOS. Temuan lapangan menyimpulkan bahwa ada pengaruh positif dan signifikan persepsi harga terhadap kepuasan pelanggan. Ada pengaruh positif dan signifikan kualitas produk terhadap kepuasan pelanggan. Ada pengaruh positif dan signifikan desain produk terhadap kepuasan pelanggan. Ada pengaruh positif dan signifikan persepsi harga terhadap minat beli ulang. Ada pengaruh positif dan signifikan kualitas produk terhadap minat beli ulang. Ada pengaruh positif dan signifikan desain produk terhadap minat beli ulang. Ada pengaruh positif dan signifikan kepuasan pelanggan terhadap minat beli ulang pada Jenang Karomah Kudus.

Kata Kunci : Persepsi harga, kualitas produk, desain produk, kepuasan pelanggan, minat beli ulang.

**THE INFLUENCE OF PRICE PERCEPTIONS, PRODUCT QUALITY AND
PRODUCT DESIGN ON REPURCHASE INTEREST WITH CUSTOMER
SATISFACTION AS INTERVENING VARIABLES IN JENANG KAROMAH
KUDUS**

Noor Asiyah
NIM. 2019-11-084

*Advisor I Nurul Rizka Arumsari, S.E, M.M
Advisor II Mira Meilia Marka, S.E, M.M*

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

ABSTRACT

This study aims to analyze the effect of price perception, product quality and product design on repurchase intention with customer satisfaction as an intervening variable in Jenang Karamah Kudus. The sample of this research is 125 respondents. The instrument test uses validity and reliability tests. Test analysis using AMOS SEM testing. Field findings conclude that there is a positive and significant effect of perceived price on customer satisfaction. There is a positive and significant effect of product quality on customer satisfaction. There is a positive and significant effect of product design on customer satisfaction. There is a positive and significant effect of perceived price on repurchase intention. There is a positive and significant effect of product quality on repurchase intention. There is a positive and significant effect of product design on repurchase intention. There is a positive and significant influence of customer satisfaction on repurchasing intention at Jenang Karomah.

Keywords: *perceived price, product quality, product design, customer satisfaction, repurchase intention.*



DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	iii
KATA PENGANTAR	iv
RINGKASAN / ABSTRAKSI	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
BAB I. PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Penelitian	1
1.2. Ruang Lingkup	7
1.3. Perumusan Masalah	8
1.4. Tujuan Penelitian	9
1.5. Manfaat Penelitian	10
BAB II. TINJAUAN PUSTAKA	11
2.1. Kepuasan Pelanggan	11
2.2. Minat Beli Ulang	13
2.3. Persepsi Harga	17
2.4. Kualitas Produk	17
2.5. Desain Produk	22
2.6. Pengaruh Antar Variabel	24
2.7. Tinjauan Penelitian Terdahulu	31
2.8. Kerangka Pemikiran Teoritis	34
2.9. Hipotesis	35
BAB. III. METODE PENELITIAN	37
3.1. Rancangan Penelitian	37
3.2. Variabel Penelitian.....	37
3.3. Jenis dan Sumber Data	40
3.4. Populasi, Sampel.....	34
3.5. Metode Pengumpulan Data	42
3.6. Pengoalan Data	42
3.7. Uji Instrumen Data	43
3.8. Analisis Data	44
BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN	54
4.1. Gambaran Umum Obyek Penelitian	54
4.2. Penyajian Data	57
4.3. Analisis Data	83
4.4. Pembahasan	77
BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	92
5.1. Kesimpulan	92
5.2. Saran	92
DAFTAR PUSTAKA	94
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1. Perbandingan Harga Produk Jenang Karomah dengan Pesaing Data Komitmen Organisasi Karyawan di PT. Indomaju.....	13
1.2. Data Keluhan mengenai Kualitas Produk pada Jenang Karomah Kluds Tahun 2020-2023	4
1.3. Data Keluhan mengenai Sesain Jennag Kabupaten Kudus.....	6
1.4. Jumlah Pelanggan di Outler Jenang Kudus Karomah Tahun 2023-2023	6
3.1. Tabel Goodness of Fit Index	52
4.1. Karakteristik Responden	58
4.2. Frekuensi Variabel Persepsi Harga	59
4.3. Frekuensi Variabel Kualitas Produk	60
4.4. Frekuensi Variabel Desain Produk	60
4.5. Frekuensi Variabel Kepuasan Pelanggan	61
4.6. Validity Convergent	63
4.7. Uji AVE	63
4.8. Discriminant Validity.....	64
4.9. Uji reliabilitas	65
4.10. Uji Normalitas Data	66
4.11. Uji Outliers Data	67
4.12. Uji Multikolinearitas	67
4.13. Evaluasi Kriteria Goodness of Fit Indices Variabel Eksogen (X) Tahap Awal	69
4.14. Evaluasi Kriteria Goodness of Fit Indices Variabel Eksogen (X) Tahap Valid	70
4.15. Evaluasi Kriteria Goodness of Fit Indices Variabel Endogen Pengujian Kesesuaian Analisis Structural Equation Modelling Full Measurement	71
4.16. Hasil estimasi <i>Standardized Regression Weight</i>	76
4.17. <i>Regression Weights Standardized Estimates</i>	78
4.19. Pengaruh Langsung (Direct Effect) dan Tidak Langsung (Indirect Effect)	82

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1.	Kerangka Pikir Teoritis	35
4.1.	Confirmatory Factor Analisis Variabel Eksogen Tahap Awal	68
4.2.	Confirmatory Factor Analisis Variabel Eksogen Tahap Valid	69
4.3.	Confirmatory Factor Analisis Variabel Endogen Tahap Awal	71
4.4.	Confirmatory Factor Analisis Variabel Endogen Tahap Valid.....	72
4.5.	Conformatory Full Model Measurement	74
4.6.	Struktur Estimasi Standardized Regression Weight	76

