



**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN *STORE ATMOSPHERE*  
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN  
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA KEDAI  
BELIKOPI CABANG PURWOSARI KUDUS**

**Skripsi**

Disusun untuk Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

**Disusun Oleh :**

PUJI RAHAYU NINGSIH

NIM : 201911028

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS**

**2023**



**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN *STORE ATMOSPHERE*  
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN  
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA KEDAI  
BELIKOPI CABANG PURWOSARI KUDUS**

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat

untuk menyelesaikan jenjang pendidikan

Strata satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Muria Kudus

Oleh :

**PUJI RAHAYU NINGSIH**

**201911028**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS**

**TAHUN 2023**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN *STORE ATMOSPHERE*  
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN  
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA KEDAI  
BELIKOPI CABANG PURWOSARI KUDUS**

Nama : Puji Rahayu Ningsih  
NIM : 201911028  
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian Skripsi  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Kudus, .....

Mengetahui

Ketua Program Studi

  
(Noor Indah Rahmawati, S.E., M.M.)  
NIDN. 0024037701

Pembimbing I



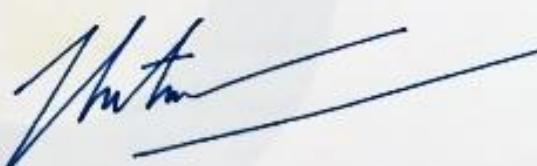
(Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M.)  
NIDN. 0616077304

Mengetahui

Dekan



Pembimbing II

  
(Hutomo Rusdianto, S.E., MBA., AWM, QWM, CBV)  
NIDN. 0619108502

## **MOTTO DAN PERSEMBAHAN**

### **Motto :**

“Barang sajapa bertakwa kepada Allah maka Dia akan menjadikan jalan keluar baginya, dan memberinya rezeki dari jalan yang tidak ia sangka, dan barang siapa yang bertawakal kepada Allah maka cukuplah Allah baginya, Sesungguhnya Allah melaksanakan kehendak-Nya, Dia telah menjadikan untuk setiap sesuatu kadarnya”

(QS. Ath-Thalaq:2-3)

### **Persembahan:**

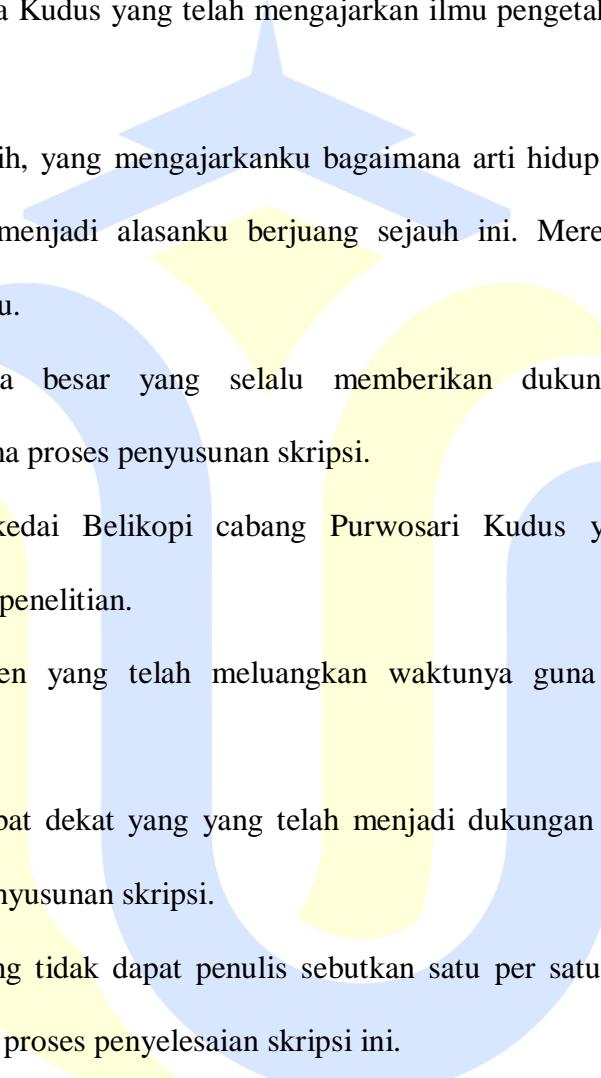
1. Ayah, Ibu, dan Adik
2. Keluarga Besar
3. Dosen Pembimbing
4. Sahabat dan Teman Dekat

## KATA PENGANTAR

Puji syukur atas kehadirat Allah SWT atas limpahan rahmat dan hidayah serta inayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **“PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN STORE ATMOSPHERE TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA KEDAI BELIKOPI CABANG PURWOSARI KUDUS”**.

Tujuan dari penyusunan skripsi ini adalah sebagai salah satu syarat yang harus dipenuhi guna melengkapi syarat ujian akhir guna memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus. Selama penelitian dan penulisan skripsi ini banyak sekali hambatan yang penulis alami, namun berkat bantuan, dorongan, serta bimbingan dari berbagai pihak, akhirnya skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Maka penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Prof. Dr. Ir. Darsono, M.Si., selaku Rektor Universitas Muria Kudus.
2. Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
3. Noor Indah Rahmawati, S.E., M.M., selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
4. Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M., selaku Dosen Pembimbing I, yang senantiasa meluangkan waktu, memotivasi, mengarahkan serta membantu menyelesaikan penulisan skripsi ini.

- 
5. Hutomo Rusdianto, S.E.,MBA.,AWM.,QWM.,CBV selaku Dosen Pembimbing II, yang senantiasa meluangkan waktu, memotivasi, mengarahkan serta membantu menyelesaikan penulisan skripsi ini.
  6. Seluruh Dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus yang telah mengajarkan ilmu pengetahuan tanpa rasa lelah.
  7. Dua insan terkasih, yang mengajarkanku bagaimana arti hidup lebih dari siapapun, yang menjadi alasanku berjuang sejauh ini. Mereka adalah Ayahku dan Ibuku.
  8. Seluruh keluarga besar yang selalu memberikan dukungan serta mendoakan selama proses penyusunan skripsi.
  9. Manajer Area kedai Belikopi cabang Purwosari Kudus yang telah memberikan izin penelitian.
  10. Seluruh responden yang telah meluangkan waktunya guna pengisian kuesioner.
  11. Teman dan sahabat dekat yang yang telah menjadi dukungan yang baik selama proses penyusunan skripsi.
  12. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang ikut membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih memiliki banyak kekurangan. Semoga dibalik ketidaksempurnaan skripsi ini masih bisa bermanfaat bagi pembaca dan menjadi bahan untuk penelitian selanjutnya.

Kudus, 2023

Penulis,



Puji Rahayu Ningsih

201911028

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN *STORE ATMOSPHERE*  
TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN MELALUI KEPUASAN  
PELANGGAN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA KEDAI  
BELIKOPI CABANG PURWOSARI KUDUS**

PUJI RAHAYU NINGSIH

201911028

Pembimbing 1 : Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M

2 : Hutomo Rusdianto, S.E.,MBA.,AWM.,QWM.,CBV

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**ABSTRAKSI**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh kualitas pelayanan dan *store atmosphere* terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan pada kedai Belikopi cabang Purwosari Kudus. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh pelanggan kedai Belikopi cabang Purwosari Kudus. Sampel yang digunakan berjumlah 100 responden dengan menggunakan *nonprobability sampling* yaitu teknik *purposive sampling*. Analisis data yang digunakan adalah *Structural Equation Modeling* (SEM) dengan menggunakan program AMOS. Hasil penelitian menunjukkan bahwa (1) Kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan. (2) *Store atmosphere* berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan. (3) Kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan pelanggan. (4) *Store atmosphere* berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasan pelanggan. (5) Kepuasan pelanggan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan. (6) Kepuasan pelanggan tidak mampu menjadi variabel mediasi dari pengaruh kualitas pelayanan terhadap loyalitas pelanggan. (7) Kepuasan pelanggan mampu menjadi variabel mediasi dari pengaruh *store atmosphere* terhadap loyalitas pelanggan.

**Kata Kunci :** Kualitas Pelayanan, *Store Atmosphere*, Loyalitas Pelanggan, Kepuasan Pelanggan.

**THE INFLUENCE OF SERVICE QUALITY AND STORE ATMOSPHERE  
ON CUSTOMER LOYALTY THROUGH CUSTOMER SATISFACTION  
AS AN INTERVENING VARIABLE AT SHOP BELIKOPI BRANCH  
PURWOSARI KUDUS**

PUJI RAHAYU NINGSIH

201911028

*Advisor 1 : Dr. Kertati Sumekar, S.E., M.M*

*2 : Hutomo Rusdianto, S.E.,MBA,.AWM,.QWM,.CBV*

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS**

**FACULTY ECONOMICS AND BUSINESS MANAGEMENT STUDY PROGRAM**

**ABSTRACT**

*This study aims to analyze the effect of service quality and store atmosphere on customer loyalty through customer satisfaction at the Purwosari Kudus branch of the Belikopi shop. This research is a quantitative research. The population in this study were all customers of the Purwosari Kudus branch of the Belikopi shop. The sample used was 100 respondents using nonprobability sampling, namely purposive sampling technique. The data analysis used is Structural Equation Modeling (SEM) using the AMOS program. The results of the study show that (1) service quality has a positive and significant effect on customer loyalty. (2) Store atmosphere has a positive and significant effect on customer loyalty. (3) Service quality has a positive and significant effect on customer satisfaction. (4) Store atmosphere has a positive and significant effect on customer satisfaction. (5) Customer satisfaction has a positive and significant effect on customer loyalty. (6) Customer satisfaction is not able to be a mediating variable from the effect of service quality on customer loyalty. (7) Customer satisfaction can be a mediating variable from the influence of store atmosphere on customer loyalty.*

**Keywords:** *Service Quality, Store Atmosphere, Customer Loyalty, Customer Satisfaction.*

## DAFTAR ISI

	Hal
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>MOTTO DAN PERSEMBAHAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xvi</b>
 <b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Ruang Lingkup .....	14
1.3 Perumusan Masalah .....	14
1.4 Tujuan Penelitian.....	16
1.5 Manfaat Penelitian .....	17
1.5.1 Manfaat Praktis .....	17
1.5.2 Manfaat Teoritis .....	17
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>18</b>
2.1 Teori Perilaku Konsumen .....	18
2.2 Loyalitas Pelanggan.....	20
2.2.1 Pengertian Loyalitas Pelanggan.....	20
2.2.2 Faktor yang Mempengaruhi Loyalitas Pelanggan .....	22
2.2.3 Indikator Loyalitas Pelanggan .....	23
2.3 Kepuasan Pelanggan.....	27
2.3.1 Pengertian Kepuasan Pelanggan .....	27
2.3.2 Faktor yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan.....	29
2.3.3 Indikator Kepuasan Pelanggan .....	30
2.4 Kualitas Pelayanan .....	32
2.4.1 Pengertian Kualitas Pelayanan.....	32
2.4.2 Faktor yang Mempengaruhi Kualitas Pelayanan .....	34

2.4.3 Indikator Kualitas Pelayanan .....	35
2.5 Store Atmosphere .....	36
2.5.1 Pengertian <i>Store Atmosphere</i> .....	36
2.5.2 Faktor yang Mempengaruhi <i>Store Atmosphere</i> .....	38
2.5.3 Indikator <i>Store Atmosphere</i> .....	39
2.6 Pengaruh Antar Variabel.....	42
2.6.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	42
2.6.2 Pengaruh <i>Store atmosphere</i> Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	43
2.6.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	45
2.6.4 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	45
2.6.5 Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	47
2.6.6 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan .....	48
2.6.7 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan .....	50
2.7 Penelitian Terdahulu.....	51
2.8 Kerangka Pemikiran Teoritis .....	55
2.9 Hipotesis .....	57
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>58</b>
3.1 Rancangan Penelitian.....	58
3.2 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional Variabel.....	59
3.2.1 Jenis Variabel.....	59
3.2.1.1 Variabel Eksogen (X) .....	59
3.2.1.2 Variabel Endogen (Y).....	59
3.2.1.3 Variabel Intervening (Z) .....	60
3.2.2 Definisi Operasional Variabel .....	60
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	62
3.3.1 Jenis Data.....	62
3.3.2 Sumber Data .....	63
3.4 Populasi dan Sampel.....	63
3.4.1 Populasi .....	63
3.4.2 Sampel .....	63
3.5 Pengumpulan Data.....	65
3.5.1 Wawancara .....	65
3.5.2 Observasi .....	65

3.5.3 Kuesioner .....	65
3.6 Uji Validitas Dan Reliabilitas .....	67
3.6.1 Uji Validitas .....	67
3.6.2 Uji Reliabilitas .....	69
3.7 Pengolahan Data.....	69
3.7.1 <i>Editing</i> .....	70
3.7.2 <i>Coding</i> .....	70
3.7.3 Scoring.....	70
3.7.4 Tabulating .....	70
3.8 Analisis Data .....	70
3.8.1 Analisis Deskriptif .....	71
3.8.2 Uji Normalitas.....	71
3.8.3 Uji Outlier .....	71
3.8.4 Analisis SEM .....	72
3.8.5 Uji Hipotesis .....	81
3.8.6 Uji Mediasi .....	81
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>82</b>
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian.....	82
4.2 Penyajian Data.....	83
4.2.1 Karakteristik Responden .....	83
4.2.2 Deskriptif Variabel Penelitian .....	86
4.3 Analisis Data .....	90
4.3.1 Analisis Faktor Konfirmatori.....	90
4.3.2 Hasil Uji Instrumen Data.....	104
4.3.3 Evaluasi Atas Asumsi-Asumsi SEM.....	108
4.3.4 Uji Hipotesis .....	111
4.3.5 Analisis Pengaruh dan Uji Mediasi.....	113
4.4 Pembahasan.....	116
4.4.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	116
4.4.2 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	117
4.4.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	119
4.4.4 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Kepuasan Pelanggan .....	120
4.4.5 Pengaruh Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan .....	121

4.4.6 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan .....	122
4.4.7 Pengaruh <i>Store Atmosphere</i> Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan .....	123
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>125</b>
5.1 Kesimpulan .....	125
5.2 Saran .....	126
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>129</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN.....</b>	<b>134</b>



## DAFTAR TABEL

<b>Tabel</b>	<b>Hal</b>
Tabel 1.1 Daftar Beberapa Kedai Kopi Di Kota Kudus .....	4
Tabel 1.2 Data Pengunjung Belikopi Purwosari Kudus Mei-Okttober 2022.....	9
Tabel 3.1 Skala <i>Likert</i> .....	66
Tabel 3.2 Indeks <i>Goodness of Fit</i> .....	80
Tabel 4.1 Presentase Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	83
Tabel 4.2 Presentase Responden Berdasarkan Usia .....	84
Tabel 4.3 Presentase Responden Berdasarkan Pendidikan .....	85
Tabel 4.4 Presentase Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	86
Tabel 4.5 Deskriptif Variabel Kualitas Pelayanan .....	87
Tabel 4.6 Deskriptif Variabel <i>Store Atmosphere</i> .....	88
Tabel 4.7 Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan .....	89
Tabel 4.8 Deskriptif Variabel Loyalitas Pelanggan.....	90
Tabel 4.9 Kriteria <i>Goodness of Fit Indices</i> Variabel Eksogen Sebelum Perbaikan ...	92
Tabel 4.10 Kriteria <i>Goodness of Fit Indices</i> Variabel Eksogen Setelah Perbaikan ...	93
Tabel 4.11 Regression Weights: (Group number 1 – Default model) .....	94
Tabel 4.12 Kriteria <i>Goodness of Fit Indices</i> Variabel Endogen Sebelum Perbaikan.	96
Tabel 4.13 Kriteria <i>Goodness of Fit Indices</i> Variabel Endogen Setelah Perbaikan ...	97
Tabel 4.14 Regression Weights: (Group number 1 – Default model) .....	98
Tabel 4.15 Kriteria Goodness of Fit Indices Full Measurement Model Sebelum Perbaikan.....	100
Tabel 4.16 Kriteria Goodness of Fit Indices Full Measurement Model Setelah Perbaikan.....	102
Tabel 4.17 Standardized Regression Weight .....	103
Tabel 4.18 Squared Multiple Correlations .....	104
Tabel 4.19 Convergent Validity .....	105
Tabel 4.20 Average Variance Extracted.....	106
Tabel 4.21 Akar Kuadrat Nilai <i>Average Variance Extracted (AVE)</i> .....	106
Tabel 4.22 Correlations: (Group number 1 - Default model) .....	107
Tabel 4.23 Nilai Korelasi Antar Variabel $\sqrt{Average Variance Extracted (AVE)}$ ...	107
Tabel 4.24 Construct Reliability.....	108
Tabel 4.25 Uji Normalitas .....	109
Tabel 4.26 Analisis <i>Outlier</i> .....	111

Tabel 4.27 Hasil Estimasi Parameter Pengaruh Langsung antar Variabel.....	112
Tabel 4.28 Pengaruh Langsung Antar Variabel Penelitian.....	114
Tabel 4.29 Pengaruh Tidak Langsung Antar Variabel Penelitian .....	114
Tabel 4.30 Direct Effect, Indirect Effect, dan Total Effect.....	115



## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar</b>	<b>Hal</b>
Gambar 1.1 Konsumsi Kopi Nasional (2016-2021) .....	2
Gambar 1.2 Provinsi dengan Jumlah UMK Makanan Minuman Terbanyak di Indonesia (2019) .....	3
Gambar 1.3 Ulasan Pelanggan Terhadap Kedai Belikopi Cabang Purwosari Kudus	11
Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran Teoritis .....	56
Gambar 3.1 Diagram Jalur .....	76
Gambar 4.1 Output Variabel Eksogen Sebelum Perbaikan .....	91
Gambar 4.2 Output Variabel Eksogen Setelah Perbaikan .....	93
Gambar 4.3 Output Variabel Endogen Sebelum Perbaikan .....	95
Gambar 4.4 Output Variabel Endogen Setelah Perbaikan .....	97
Gambar 4.5 <i>Full Meassurement Model</i> Sebelum Perbaikan.....	99
Gambar 4.6 <i>Full Meassurement Model</i> Setelah Perbaikan.....	101
Gambar 4.7 Structural Equation Model .....	103