



**PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN  
TERHADAP MINAT BELI DENGAN *TRUST* SEBAGAI VARIABEL  
INTERVENING PADA BLIBLI.COM (STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)**

**Skrripsi**

Disusun untuk Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

**Disusun oleh**

Chrisyanto Apriyadi

NIM 2019-11-092

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MURIA KUDUS  
TAHUN 2024**



**PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN  
TERHADAP MINAT BELI DENGAN *TRUST* SEBAGAI VARIABEL  
INTERVENING PADA BLIBLI.COM (STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)**

Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan jenjang  
pendidikan Strata satu (S1) pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Muria Kudus

Oleh:

Chrisyanto Apriyadi

2019-11-092

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS MURIA KUDUS  
TAHUN 2024**

PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN  
TERHADAP MINAT BELI DENGAN TRUST SEBAGAI VARIABEL  
INTERVENING PADA BLIBBL.COM (STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)

Nama : Chrysanto Apriyadi  
NIM : 2019-11-092  
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui untuk dipertahankan dihadapan Tim Pengaji Ujian

Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Tanggal 25 November 2023

Pembimbing I



(Nurul Rizka Arumsari, S. E., M. M.)  
NIDN. 0628048702

Pembimbing II



(Mira Meilia Marka, S. E., M. M.)  
NIDN. 0606058801

Mengetahui,  
Ketua Program Studi Manajemen



(Noor Indah Rahmawati, S. E., M. M.)  
NIDN. 0024037701

 Dipindai dengan CamScanner

PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN  
TERHADAP MINAT BELI DENGAN TRUST SEBAGAI PREDIKTOR  
INTERVENING PADA BLIBLI.COM (STUDI PADA MAHASISWA)  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)

Nama : Chrisyanto Apriyadi  
NIM : 2019-11-092  
Program Studi : Manajemen

Skripsi ini telah disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Ujian Skripsi  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus

Kudus,

Mengetahui,  
Ketua Program Studi

(Noor Indah Rahmawati, S.E., M.M.)  
NIDN. 0024037701

Pembimbing I

(Nurul Rizka Arumsari, S.E., M.M.)  
NIDN. 0628048702

Pembimbing II



(Dr. Kertiati Sumezar, S. E., M. M.)  
NIDN. 0616077304

(Mira Meilia Marka, S. E., M. M.)  
NIDN. 0606058801

Dipindai dengan CamScanner

## MOTTO DAN PERSEMBAHAN

### **Motto:**

“Jangan menjelaskan tentang dirimu kepada siapapun karena yang menyukaimu tidak butuh itu dan yang membencimu tidak percaya itu” – Ali bin Abi Thalib.

“Orang yang hebat adalah orang yang memiliki kemampuan menyembunyikan kesusahan, sehingga orang lain mengira bahwa ia selalu senang” – Imam Syafi’i.

### **Persembahan:**

1. Orang tua dan keluarga
2. Almamater Universitas

Muria Kudus

## KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir skripsi dengan judul **“PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN TERHADAP MINAT BELI DENGAN TRUST SEBAGAI VARIABEL INTERVENING PADA BLIBLI.COM (STUDI PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)”**.

Penyusunan skripsi ini guna memenuhi tugas akhir strata satu Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.

Pada penulisan skripsi ini tidak lepas dari berbagai pihak yang telah membantu. Penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. Ir. Darsono, M.Si, selaku Rektor Universitas Muria Kudus.
2. Dr. Kertati Sumekar, S. E., M. M., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
3. Noor Indah Rahmawati, S. E., M. M., selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus
4. Nurul Rizka Arumsari, S. E., M. M. selaku dosen pembimbing 1 saya yang telah membimbing saya dengan sabar dan telah meluangkan waktunya untuk menuntun saya dalam mengerjakan skripsi.
5. Mira Meilia Marka, S. E., M. M., selaku dosen pembimbing 2 saya yang telah membimbing saya dengan sabar dan telah meluangkan waktunya untuk menuntun saya dalam mengerjakan skripsi.

- 
6. Bapak dan Ibu Dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus.
  7. Mahasiswa/i Program Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus yang telah memberi kesempatan dalam proses penelitian.
  8. Teristimewa kepada orang tua saya dan adik yang saya cinta serta seluruh keluarga yang telah memberikan motivasi, mendoakan dan memberi dukungan berupa materi maupun non materi.
  9. Terima kasih kepada Renges *Family* yang senantiasa memberi semangat dan hiburan selama menyelesaikan skripsi ini.

Tidak lupa penulis menyadari bahwa skripsi ini masih banyak kekurangan dan kelemahan. Oleh karena itu penulis berharap dapat diberikan kritik dan saran yang membangun guna menyempurnakan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Kudus,  
Penulis

2024

Chrisyanto Apriyadi  
NIM. 2019-11-092

**PENGARUH KUALITAS WEBSITE DAN CITRA PERUSAHAAN  
TERHADAP MINAT BELI DENGAN *TRUST* SEBAGAI VARIABEL  
INTERVENING PADA BLIBLI.COM (STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS MURIA KUDUS)**

CHRISYANTO APRIYADI  
2019-11-092

Pembimbing: 1. Nurul Rizka Arumsari, S. E., M. M.  
2. Mira Meilia Marka, S. E., M. M.

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**ABSTRAKSI**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh kualitas *website* dan citra perusahaan terhadap minat beli dengan *trust* sebagai variabel intervening pada Blibli.com (studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus). Populasi pada penelitian ini adalah Mahasiswa Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muria Kudus. Teknik pengambilan sampel menggunakan *purposive sampling* sehingga menghasilkan sampel sebanyak 100 responden. Analisis data menggunakan analisis SEM AMOS v.24. Berdasarkan hasil penelitian menunjukkan bahwa kualitas *website* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *trust*, citra perusahaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap *trust*, kualitas *website* berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli, citra perusahaan berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli, *trust* berpengaruh positif dan signifikan terhadap minat beli, *trust* mampu memediasi pengaruh kualitas *website* terhadap minat beli dan adalah *trust* mampu memediasi pengaruh citra perusahaan terhadap minat beli.

**Kata kunci:** kualitas *website*, citra perusahaan, *trust*, minat beli.

**THE INFLUENCE OF WEBSITE QUALITY AND COMPANY IMAGE ON  
BUYING INTEREST WITH TRUST AS INTERVENING VARIABLE ON  
BLIBLI.COM (STUDY ON STUDENTS OF THE FACULTY OF  
ECONOMICS AND BUSINESS, MURIA KUDUS UNIVERSITY)**

CHRISYANTO APRIYADI

2019-11-092

*Advisor : 1. Nurul Rizka Arumsari, S. E., M. M.  
2. Mira Meilia Marka, S. E., M. M.*

**UNIVERSITAS MURIA KUDUS  
FACULTY OF ECONOMICS AND BUSINESS  
MANAGEMENT STUDY PROGRAM**

**ABSTRACT**

*This research aims to analyze the influence of website quality and company image on buying interest with trust as intervening variable on Blibli.com (study of students at the Faculty of Economics and Business, Muria Kudus University). The population in this study were students from the Faculty of Economics and Business, Muria Kudus University. The sampling technique used purposive sampling to produce a sample of 100 respondents. Data analysis used SEM AMOS v.24 analysis. Based on the research results, it shows that website quality has a positive and significant effect on trust, company image has a positive and significant effect on trust, website quality has a positive and significant effect on purchase interest, company image has a positive and significant effect on purchase interest, trust has a positive and significant effect on interest. purchase, trust is able to mediate the influence of website quality on purchase interest and trust is able to mediate the influence of company image on purchase interest.*

**Keywords:** website quality, company image, trust, buying interest.

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL .....	i
HALAMAN JUDUL .....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	Error! Bookmark not defined.
HALAMAN PENGESAHAN .....	Error! Bookmark not defined.
MOTTO DAN PERSEMAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	vi
ABSTRAKSI.....	viii
ABSTRACT .....	ix
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Ruang Lingkup.....	8
1.3 Perumusan Masalah .....	8
1.4 Tujuan Penelitian .....	9
1.5 Manfaat Penelitian .....	10
1.5.1 Manfaat Teoritis .....	10
1.5.2 Manfaat Praktis.....	10
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	11
2.1 Minat Beli .....	11
2.1.1 Pengertian Minat Beli.....	11
2.1.2 Indikator Minat Beli .....	11
2.2 Trust .....	12
2.2.1 Pengertian <i>Trust</i> .....	12
2.2.2 Indikator <i>Trust</i> .....	14
2.3 Kualitas Website .....	16
2.3.1 Pengertian Kualitas <i>Webstite</i> .....	16
2.3.2 Indikator Kualitas <i>Website</i> .....	16
2.4 Citra Perusahaan .....	17

2.4.1 Pengertian Citra Perusahaan.....	17
2.4.2 Indikator Citra Perusahaan .....	18
2.5 Pengaruh Antar Variabel.....	20
2.5.1 Pengaruh Kualitas <i>Website</i> terhadap <i>Trust</i> .....	20
2.5.2 Pengaruh Citra Perusahaan terhadap <i>Trust</i> .....	20
2.5.3 Pengaruh Kualitas <i>Website</i> terhadap Minat Beli .....	20
2.5.4 Pengaruh Citra Perusahaan terhadap Minat Beli.....	21
2.5.5 Pengaruh <i>Trust</i> terhadap Minat Beli.....	21
2.6 Penelitian Terdahulu .....	22
2.7 Kerangka Pemikiran Teoritis .....	23
2.8 Hipotesis .....	24
<b>BAB III METODELOGI PENELITIAN .....</b>	<b>25</b>
3.1 Rancangan Penelitian.....	25
3.2 Variabel Penelitian.....	25
3.2.1 Jenis Variabel .....	25
3.2.2 Definisi Operasional Variabel .....	26
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	28
3.3.1 Jenis Data.....	28
3.3.2 Sumber Data .....	28
3.4 Populasi Sampel dan Teknik Sampling .....	29
3.4.1 Populasi .....	29
3.4.2 Sampel .....	29
3.5 Pengumpulan Data.....	30
3.6 Pengolahan Data .....	31
3.7 Uji Instrumen .....	32
3.7.1 Uji Validitas.....	32
3.7.2 Uji Reliabilitas.....	33
3.8 Analisis Data.....	33
3.9 Uji Normalitas.....	36
3.10 Uji Outlier .....	37
3.11 Uji Hipotesis .....	37

3.12 Analisis Pengaruh Langsung dan Tidak Langsung .....	37
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....	39
4.1 Gambar Umum Objek Penelitian.....	39
4.1.1 Profil Blibli.com .....	39
4.1.2 Visi dan Misi Blibli.com .....	40
4.1.3 Fitur-fitur pada Website Blibli.com .....	41
4.2 Penyajian Data .....	42
4.2.1 Karakteristik Responden .....	42
4.2.2 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Penelitian.....	44
4.3 Uji Instrumen .....	46
4.3.1 Uji Validitas.....	46
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	48
4.4 Analisis Data.....	49
4.4.1 Uji Normalitas Data.....	49
4.4.2 Evaluasi <i>Outliers</i> .....	50
4.4.3 Analisis Faktor Konfirmatori ( <i>Confirmatory Factor Analysis</i> ) Eksogen dan Endogen .....	51
4.4.4 Analisis Konfirmatori <i>Full Measurement Model</i> .....	55
4.4.5 Analisis <i>Structural Equation Modelling (SEM) Full Model</i> .....	58
4.4.6 Analisis <i>Squared Multiple Correlation</i> .....	59
4.4.7 Uji Hipotesis .....	60
4.4.8 Pengaruh Langsung ( <i>Direct</i> ) dan Pengaruh Tidak Langsung ( <i>Indirect</i> ).....	63
4.4.9 Uji Mediasi .....	64
4.5 Pembahasan.....	65
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....	70
5.1 Kesimpulan .....	70
5.2 Saran .....	71
DAFTAR PUSTAKA .....	73
LAMPIRAN .....	77

## DAFTAR GAMBAR

	Hal
Gambar 1.1 <i>Top Brand Index Retail Online Shopping</i> .....	2
Gambar 1.2 Data Penjualan <i>E-commerce</i> di Indonesia 2022.....	3
Gambar 1.3 Survey Iprice pada Reputasi Blibli. Com.....	6
Gambar 2.1 Analisis Pengaruh Kualitas <i>Website</i> Dan Citra Perusahaan Terhadap Minat Beli Dengan <i>Trust</i> Sebagai Variabel Intervening Pada Blibli.com (Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Muria Kudus) .....	23
Gambar 4.1 Analisis Konfirmatori Variabel Eksogen .....	52
Gambar 4.2 Analisis Konfirmatori Variabel Endogen.....	54
Gambar 4.3 <i>Full Measurement Model</i> Sebelum Perbaikan .....	56
Gambar 4.4 <i>Full Measement Model</i> Setelah Perbaikan.....	57
Gambar 4.5 Analisis Konfirmatori <i>Full Model</i> .....	58

## DAFTAR TABEL

	Hal
Tabel 1.1 Peringkat Sepuluh <i>E-commerce</i> dengan Pengunjung Terbanyak 2022 ...	5
Tabel 3.1 Skala Likert .....	31
Tabel 4.1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	42
Tabel 4.2 Responden Berdasarkan Angkatan .....	43
Tabel 4.3 Responden Berdasarkan Intensitas Kunjungan .....	43
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kualitas <i>Website</i> ( $X_1$ ) .....	44
Tabel 4.5 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Citra Perusahaan ( $X_2$ ) .....	45
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Trust</i> ( $Z$ ).....	45
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Variabel Minat Beli (Y)....	46
Tabel 4.8 Hasil <i>Convergent Validity</i> .....	47
Tabel 4.9 Uji <i>Variance Extracted</i> (AVE) .....	47
Tabel 4.10 <i>Discriminant Validity</i> .....	48
Tabel 4.11 Uji <i>Construct Reliability</i> .....	49
Tabel 4.12 Uji Normalitas <i>Assessment of normality</i> .....	50
Tabel 4.13 Analisis <i>Outlier</i> .....	51
Tabel 4.14 Evaluasi Kriteria <i>Goodness of Fit Index</i> Variabel Eksogen .....	52
Tabel 4.15 Analisis Faktor Konfirmatori Konstruk Eksogen .....	53
Tabel 4.16 Evaluasi Kriteria <i>Goodness of Fit Index</i> Variabel Endogen .....	54
Tabel 4.17 Analisis Faktor Konfirmatori Konstruk Endogen .....	55
Tabel 4.18 Evaluasi Kriteria Goodness of Fit Index Full Measurement Model ....	56
Tabel 4.19 Evaluasi Kriteria Goodness of Fit Index Full Measurement Model ....	57
Tabel 4.21 Standardized Regression Weights.....	59
Tabel 4.22 Hasil Koefisien Determinasi ( <i>Squared Multiple Correlation</i> ).....	60
Tabel 4.23 Hasil Uji Hipotesis <i>Regression Weights</i> .....	61
Tabel 4.24 Hasil Estimasi Direct Effect Standardized Regression Weights.....	63
Tabel 4.25 Hasil Estimasi <i>Indirect Effect</i> dan <i>Total Effect</i> .....	64